

# ร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อ เมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through  
network marketing)



การเป็นมหาเศรษฐีในธุรกิจเครือข่าย  
ต้องอาศัยความมุ่งมั่นไม่ย่อท้อ,  
การสร้างทีมที่แข็งแกร่ง  
การเรียนรู้ตลอดชีวิต และการสร้างคุณค่าที่แท้จริง  
ในเล่มนี้มีมุมมอง-บอกแนวทาง-  
สร้างความสำเร็จให้ไว้ครบครัน

**สมชาติ กิจยรรยง**

ทุกสิ่งทุกอย่างถูกสร้างขึ้นมาจากความตั้งใจจริง  
จากสติปัญญา-ความพยายาม-ความต้องการอย่าง  
แรงกล้า

เมื่อคิดก็วาดเป็นภาพแห่งความใฝ่ฝัน  
ให้ฝันถึงบ่อยๆสม่ำเสมอ แล้วจึงจินตนาการต่อ  
เมื่อจินตนาการแล้วก็ลงมือตามคำแนะนำปฏิบัติ  
เข้าไป

แล้วภาพแห่งความฝันความสำเร็จจะเป็นจริงได้  
อย่างที่เราคิด

เมื่อได้ทำนุได้ทำตามวิธีการปฏิบัติจากหนังสือ  
เล่มนี้

ในการสรรหา-พัฒนา-รักษาและให้ประโยชน์  
จากมวลมหาประชาชน

หน้าลิขสิทธิ์อีบุ๊ก

**สถาบันส่งเสริมการพัฒนาบุคลากร(IBC GROUP)**

**ร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย**

(Become incredibly wealthy through network marketing)

ราคา-200-บาท

ข้อมูลบรรณานุกรมของหอสมุดแห่งชาติ

\*ตัวผู้นำเก่งอย่างเดียวไม่ได้ แต่จะต้องสร้างทีมให้เก่งเหมือนเราด้วย

\*ทำงานให้หนัก สนุกกับการใช้ชีวิต และพร้อมสร้างประวัติศาสตร์

\*ผู้นำที่ดีต้องปลุกยักษ์ที่ซ่อนอยู่ในตัวคนรอบข้างให้ทำงานเก่งๆ ได้

เสมอ

\*ผู้นำที่แท้จริง ไม่ใช่ผู้ที่มีตำแหน่งสูงสุด แต่คือผู้สร้างคุณค่าให้กับ

ผู้อื่น

ISBN(E-BOOK) -978-616-95040-9-2

บรรณาธิการต้นฉบับ สมชาติ กิจยรรยง

ศิลปกรรม/ออกแบบปก นางสาววิวรรณ์ ไชยวัชรนนท์

พิสูจน์อักษร โดย นางสาววิวรรณ์ ไชยวัชรนนท์

อีเมล [skillupinter@gmail.com](mailto:skillupinter@gmail.com)

จัดพิมพ์และจัดจำหน่ายโดยสมชาติ กิจยรรยง

399 ถ.ลาดพร้าว121 คลองจั่น บางกะปิ กทม.10240

## คำนำ

### ร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

สำหรับผู้ที่ก้าวเข้าสู่ธุรกิจเครือข่ายหรือระบบขายตรงทุกท่านรวมทั้งผู้สนใจทั้งใหม่หรือเก่า ทุกระดับทั้งใหม่และทำเป็นอาชีพแล้วมักจะตระหนักกันอยู่เสมอว่า ความปรารถนา ความต้องการ ความคิดและความฝันของคนเรานั้นเป็นเรื่องสำคัญ เพราะงานหรืออาชีพเครือข่ายเป็นงานที่จะนำมาซึ่งสิ่งที่ต้องการ ได้อย่างมหัศจรรย์และความสำเร็จ เริ่มต้นจากความคิด ความฝัน จินตนาการ สมองและจิตใจ ซึ่งจะเป็นตัวที่ทำให้เกิดการกระทำอย่างต่อเนื่อง

ดังนั้นหากไม่มีเส้นทางอันได้แก่บริษัท ผลิตภัณฑ์ แผนธุรกิจหรือการตลาด ระบบที่ช่วยทำให้ประสบความสำเร็จและผู้นำระดับต่างๆแล้ว ก็จะไม่มีการทำงานและความสำเร็จใดๆ เกิดขึ้น ความใฝ่ฝันด้วยความปรารถนาอย่างแรงกล้าของผู้ประกอบธุรกิจเครือข่ายขายตรงหรือMLM เป็นพลังที่ไม่รู้จบ เป็นพลังพลังที่ซ่อนเร้นอยู่ภายใน โดยเฉพาะเมื่อได้สัมผัสกับหนังสือเล่มนี้ จะมีแรงบันดาลใจให้เต็มร้อยอยู่ตลอดเวลา จะรอวันจะถูกผู้เป็นเจ้าของหมายถึงท่านผู้อ่านได้นำออกมาใช้ เพื่อสร้างภาพฝันในจินตนาการให้เป็นจริง นั่นหมายถึงว่าเมื่อมีความคิด ความฝันก็ต้องลงมือทำ เพื่อติดตามความฝันนั้นอย่างไม่ลดละที่สำคัญต้องมีหัวใจที่ “เชื่อมั่นว่าเราทำได้” “มันจะต้องเป็นไปได้” และ”ไม่มีอะไรที่เป็นไปไม่ได้”

คัมภีร์หรือหนังสือเล่มนี้เหมาะที่จะเป็นคู่มือที่ดีสำหรับนักธุรกิจ  
เครือข่ายทุกระดับ ทุกระบบ ทุกแผนกการตลาด ที่ได้นำเสนอ  
แนวคิดในการปรับความเชื่อความศรัทธาในด้านบวกหรือเชิง  
สร้างสรรค์ในความเป็นไปได้ให้แก่ท่านเสมอ“ในการปฏิบัติด้วยการ  
ลงมือทำ”ซึ่งจะเป็นแนวทางในการ “สร้างเครือข่ายไว้ในครอบครอง  
เปรียบเสมือนสร้างเงินทองไว้ให้ครบครัน”พื้นฐานที่สำคัญยิ่งที่จะทำ  
ให้เรา นั้นได้ประสบความสำเร็จในชีวิตให้เป็นจริง

ด้วยความปรารถนาดี

สมชาติ กิจยรรยง

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 1 เป็นอะไรก็ให้ดีที่สุด</b>	<b>1</b>
ธุรกิจอะไรให้ที่เด่นในอนาคต	3
อาชีพที่น่าสนใจในยุคปัจจุบัน	5
การสร้างความเชื่อถือเชื่อมือเชื่อมั่น	8
ถ้าคุณคิดว่าคุณทำได้คุณก็จะทำได้	9
<b>บทที่ 2 ทางลัดสู่ความสำเร็จ</b>	<b>10</b>
สิ่งที่ทำให้งานก้าวไปไม่สำเร็จในงาน	10
คำถามห้ศจรรย	12
ทางลัดสู่ความสำเร็จ	13
สูตรในการชักชวนมวลชนสูตรหนึ่ง	14
<b>บทที่ 3 ทำอย่างไรให้ประสบความสำเร็จในธุรกิจ</b>	<b>16</b>
สำรวจความต้องการของตนเอง	16
เรียนรู้เรื่องเกี่ยวกับธุรกิจของเรา	18
วางแผนแล้วลงมือทำ	19
อย่าทำตัวเป็นผู้เชี่ยวชาญมากเกินไป	20

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
จัดเวลาให้กับธุรกิจอย่างเพียงพอ	21
อุปนิสัยผู้นำกับการเสริมสร้างพัฒนาทีมงาน	22
<b>บทที่ 4 พลิกชีวิตใหม่ให้สำเร็จ</b>	<b>24</b>
การยกมาตรฐานตัวเอง	25
เปลี่ยนความเชื่อของเราใหม่	25
การโปรแกรมตัวเองใหม่ให้เป็นเศรษฐี	26
<b>บทที่ 5 ผู้ธุรกิจที่เจริญเติบโตโดยตลอด</b>	<b>32</b>
มองคนละมุม	32
สิ่งจูงใจซื้อ ด้านอารมณ์	34
สรุปสิ่งจูงใจซื้อด้านเหตุผล	34
สิ่งจูงใจซื้อ เพราะ ร่ำรวย/องค์กร	35
ผู้มุ่งหวังหรือลูกค้าจะไม่มีวันหมด	36

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 6 พัฒนาตัวเราเข้าสู่มีอาชีพ</b>	<b>44</b>
การสร้างเสริมคุณสมบัติ	44
คุณลักษณะนักธุรกิจเครือข่ายยุคใหม่	45
การเสริมสร้างรูปสมบัติ	46
สูตรสำเร็จเพื่อเป็นเศรษฐี	50
<b>บทที่ 7 ทำงานก็คือทำเงิน</b>	<b>53</b>
กิจกรรมทำงานเท่ากับทำเงิน	54
ทำความรู้จักกับระบบของธุรกิจ	55
ทำไมต้องใช้ระบบ(Why System)	56
แนวทางที่จะประสบความสำเร็จ	57
<b>บทที่ 8 จงเชื่อถือเชื่อมือเชื่อมั่น</b>	<b>59</b>
อุปสรรคของเส้นทางความสำเร็จ	61
ขั้นตอนสู่ความฝันด้วยการฟันฝ่า	62
<b>บทที่ 9 ผู้สำเร็จจะเป็นแบบนี้ดีกว่าแทนที่จะ.....</b>	<b>67</b>
เป็นแบบนี้ดีกว่าแทนที่จะ 12 ประการ.	67

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 10</b> กิจวัตรของนักธุรกิจเครือข่ายที่ประสบความสำเร็จ	73
ก่อนไปทำงาน	73
เมื่อไปถึงสถานที่ของผู้ที่เข้าพบหรือติดต่อ	74
เปิดฉากการสนทนา	74
สรุปการทำงานเมื่อได้โอกาสอันควร	75
<b>บทที่ 11</b> การลดแรงกดดันจากการทำงาน	78
แรงกดดันจากปัญหาเศรษฐกิจ	78
แรงกดดันจากการเดินทาง	79
แรงกดดันจากอารมณ์ผู้ติดต่อ	79
แรงกดดันจากระบบการทำงานของบุคลากรในองค์กร	79
แรงกดดันจากเป้าหมายการทำงาน	80
แรงกดดันจากครอบครัว	80
แรงกดดันจากตัวของเราเอง	81
การก้าวขึ้นสู่ผู้พิชิตความสำเร็จในงาน และชีวิต	82

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 12 สักจุดบอดมุ่งสู่ความเป็นยอดผู้สำเร็จ</b>	<b>83</b>
รักษาโรคชอบแก้ตัว	83
วางตัวตนให้เป็นคนอยู่ในสภาพแวดล้อมที่ดีเสมอ	85
เป็นคนที่คิดดีทิวความสำเร็จ	86
ให้คิดบวกต่อผู้คนบนถนนชีวิต	87
วิธีเปลี่ยนความพ่ายแพ้เป็นชัยชนะ	88
การคิดใหญ่ให้ผลมากมาย	89
<b>บทที่ 13 ระบบLPAทำให้เป็นเศรษฐี</b>	<b>94</b>
ระบบLPAคืออะไร	95
การทำSTO (Share The Opportunity)	96
5ขั้นตอน STO	96
วิธีการหารายชื่อใหม่	96
แนวทางการให้ระบบทำงานได้ถูกต้อง	99
การสรุปหรือปิดการสปอนเซอร์	100
<b>บทที่ 14 คนแลเป็นที่พึ่งแห่งตน</b>	<b>102</b>
สิ่งที่แสดงว่าตนแลเป็นที่พึ่งแห่งตน 10 ประการ	102

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 15 โรคมอมแพ้กับวิธีการรักษา</b>	<b>107</b>
อาการของโรคมอมแพ้	107
วิธีการรักษาอาการของโรคมอมแพ้	108
แนวทางสร้างแรงผลักดันให้ตัวเอง	112
หลัก 6 ประการสร้างนิสัยให้ตรงเวลา	113
<b>บทที่ 16 สร้างชีวิตใหม่ให้ดีกว่าเดิม</b>	<b>114</b>
ศิลปะในการสร้างศักยภาพให้กับตนเอง	114
การรักษาความมั่นคงของจิตใจ	117
การสร้างนิสัยแห่งความสำเร็จ	119
<b>บทที่ 17 จะใช้เวลาอย่างไรให้เกินคุ้ม</b>	<b>121</b>
จะวางแผนการและใช้เวลาอย่างไรให้เกินคุ้ม 6 ประการ	121
<b>บทที่ 18 สร้างสายสัมพันธ์กับทีมงาน</b>	<b>129</b>
สร้างลักษณะมนุษย์สัมพันธ์ที่ดี	130
ข้อพึงระวังในการสร้างสายสัมพันธ์	132
เทคนิคและวิธีการสร้างสายสัมพันธ์	133

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 19</b> ฝ่าฝันมุ่งมั่นนำทีมสู่เป้าหมาย	<b>136</b>
ผลดีของการตั้งเป้าหมาย	136
ขั้นตอนในการบรรลุเป้าหมาย	137
10 ยุทธวิธีที่จะพิชิตแผนการตลาด	139
วิธีการนำทีมให้บรรลุเป้าหมาย	140
<b>บทที่ 20</b> กลยุทธ์การเปิดใจที่ได้ผล	<b>142</b>
เทคนิคการขายตัวเองก่อนการขายหรือ เสนอ โอกาส 18 ประการ	144
<b>บทที่ 21</b> เมื่อต้องใช้ศิลปะการขายในธุรกิจเครือข่าย	<b>154</b>
กระบวนการในการนำเสนอขาย	154
หลักการที่ช่วยให้การขอได้ผล	162
<b>บทที่ 22</b> เทคนิคการแก้ไขข้อโต้แย้งในงานเครือข่าย	<b>164</b>
ทำไมผู้คนจึงต้องตั้งข้อโต้แย้ง	164
ทัศนคติที่ถูกต้องเกี่ยวกับข้อโต้แย้ง	165
การเตรียมตัวรับมือกับข้อโต้แย้ง	166

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
สิ่งที่ควรปฏิบัติเมื่อมีข้อโต้แย้ง	167
แนวทางการตอบข้อโต้แย้งที่พบบ่อยพร้อมแนวทางแก้ไข	170
<b>บทที่ 23 สร้างอำนาจจิตพิชิตความสำเร็จ</b>	<b>178</b>
การเสริมสร้างอำนาจจิตพิชิตความสำเร็จ 25 ประการ	178
<b>บทที่ 24 มั่นคงมุ่งตรงไปสู่เป้าหมาย</b>	<b>188</b>
วิธีการสร้างผลงานและการบันดลยอดขาย 10 ประการ	188
<b>บทที่ 25 ดึงดูดตัวเราเข้าสู่ความสำเร็จ</b>	<b>199</b>
7 สิ่งมหัศจรรย์ยุคที่ 1-3	199
คาถาแห่งความสำเร็จ	203
พูดคุยกับตัวเองใหม่	204
ตอกย้ำความสำเร็จ	205

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 26 วิธีการดึงดูดสิ่งที่ต้องการให้ได้รับอย่างรวดเร็ว</b>	<b>206</b>
เครื่องมือที่จะช่วยให้ประสบความสำเร็จ.	206
คำกล่าวที่อาศัยพลังจักรรย์ช่วย	207
พลังขับเคลื่อนที่ยิ่งใหญ่ที่สุด	208
ล้มเลิกพลังงานด้านลบสมทบพลังงานด้านบวกเสมอ	209
จงสร้างตัวเองเป็นคนใหม่ขึ้นมา	210
สูตรแห่งความสำเร็จ	211
<b>บทที่ 27 จดจ่อสนใจไปสู่ความสำเร็จ</b>	<b>213</b>
การเสริมสร้างความมุ่งมั่นสู่ความสำเร็จ	214
ภาษาที่จะนำพาตัวเองไปสู่ประตูทองของความสำเร็จ	215
ปลุกเสกหรือสร้างสรรค์คำพูดให้กับตัวเองเพื่อให้สำเร็จ	217
<b>บทที่ 28 ธุรกิจเครือข่ายที่ฟ้าดาวฝืนดวง</b>	<b>219</b>
ต้องไม่กลัวความล้มเหลว	219
รับผิดชอบในงานที่ทำ	220
มีความอดทนอย่างสูง	220
มีความเชื่อมั่นในตัวเอง	221

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
อย่าสร้างปัญหาให้กับตัวเอง	221
ไม่มีเวลาหมดกำลังใจ	222
มองทุกอย่างในทางที่ดี	223
อุทิศตัว	223
<b>บทที่ 29 ปลุกยักษ์ในตัวคุณ</b>	<b>226</b>
สิ่งที่ถูกรั้งจากความสำเร็จ	227
พลังที่จะทำให้เราประสบความสำเร็จ	229
สร้างฝันที่แม่ไกลแล้วไปให้ถึง	233
สิ่งที่นำเข้าไปสู่ผลลัพธ์	234
<b>บทที่ 30 สร้างยักษ์ในตัวคุณ</b>	<b>238</b>
ทางลัดสู่ความสำเร็จ	239
ผู้ชนะในเกมของชีวิต	241
กลยุทธ์ในการชิงชัยในการดำเนินงาน	244
วิธีโปรแกรมตัวเอง	246

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
<b>บทที่ 31 พลังจิตพลังจินตนาการกับการผันไฟ</b>	<b>251</b>
กุญแจสำคัญสู่ความสำเร็จ	253
การยกระดับมาตรฐานตัวเราเอง-	253
ความเชื่อคือรากฐานที่สำคัญ	254
<b>บทที่ 32 ผู้นำกับวิธีการขายองค์กรให้เติบโต</b>	<b>256</b>
การร่วมงานกับดาวไลน์ใหม่	257
การร่วมงานกับดาวไลน์ที่เริ่มมีผลงาน	257
การร่วมงานกับการทำงานตามธรรมชาติ	258
การร่วมงานกับสายงานที่มีตำแหน่งในบริษัท	259
การทำงานเพื่อเป้าหมายระดับสูงในบริษัท	260
คุณสมบัติผู้ที่จะมีระดับสูงสุดของบริษัท	261
<b>บทที่ 33 ก้าวสู่เศรษฐกิจใหม่ด้วยหัวใจที่เต็มร้อย</b>	<b>263</b>
คัมภีร์ของการเป็นเศรษฐี	263
ทำหรือผลิตสินค้าอย่างไรจึงจะดี	264
วิธีที่จะทำให้ไม่ขาดเงินทุนหมุนเวียน	265
หลักทศพิชราชธรรม	265

# สารบัญร่ำรวยอย่างไม่น่าเชื่อเมื่อทำงานเครือข่าย

(Become incredibly wealthy through network marketing)

เรื่อง	หน้า
กลยุทธ์และแผนที่ไม่ลับในการเป็นเศรษฐี	266
<b>บทที่ 34 สูตรสำเร็จของเศรษฐีเงินล้าน</b>	<b>270</b>
การทำเตรียมตัวเพื่อเป็นเศรษฐี	271
สูตร LOVE ของเศรษฐีผู้นำ	272
สรุปเสริมสร้างเครือข่ายสู่เศรษฐี	275
SWAN คนที่จะเสริมสร้างทีมให้เป็นเศรษฐีได้เร็ว	276
<b>บทที่ 35 กฎเกณฑ์ทำความฝันให้เป็นจริง</b>	<b>279</b>
กฎแห่งความมีศรัทธา และเชื่อมั่น	279
กฎแห่งการสร้างจินตนาการ	281
กฎแห่งท้อป่น	282
วิธีที่จะคิดและปฏิบัติเหมือนกับการเป็นผู้นำ	283

## บทที่ 1 เป็นอะไรก็ให้ดีที่สุด

“การหาเงินนั้นง่ายกว่า การเก็บรักษาเงินที่หาได้”

ในสังคมโลกชีวิตคนเรานั้นเลือกเกิดไม่ได้ แต่เมื่อได้ลืมตาดูโลกแล้วการเกิดมาจะนำพาชีวิตของตนและคนใกล้เคียงเป็นสุขได้อย่างไรยังเป็นปัญหา กัลยาณมิตรเกษมสุข ภมรสติธย์ได้แก่มาร์ช กัลยาณมิตร ไว้ใช้ในงานชุดงศ์ปีใหม่ที่วัดธรรมกาย มีเนื้อร้องว่า

“ยังมีพวกเราอีกมากมาย เสาะหาความสุขแท้จริงว่าอยู่ที่ไหน ต่างใช้ชีวิตท่ามกลางความทุกข์มากมาย ในนานาอาชีพหลากหลาย ต่างคนต่างล้วนฝันใฝ่ เสาะหาสิ่งใดที่ให้ความสุขแท้แท้จริง ต่างเวียนต่างวนอยู่ในทะเลแห่งกรรม บ้างก็ตั้งดำบ้างก็ผุดวาย ต่างไขว่ต่างคว้า หาแหล่งพักใจ หาเกาะกว้างใหญ่ไว้ยึดเหนี่ยวพึ่งพา”

“ไปเถิดพวกเราเหล่ากัลยาณมิตร ไปเป็นสหายนิตินิให้แก่เพื่อน เพื่อนไปจุดประกายความหวังขณะกลางเดือน กัลยาณมิตร คือ เพื่อนผู้นำความสว่างทางใจ (ซ้า) (กัลยาณมิตรคือเพื่อนผู้นำเกาะกว้างใหญ่) สมดังที่ได้ใฝ่หามานาน” (เริ่มต้นใหม่)

ในสองบรรทัดแรกของมาร์ชกัลยาณมิตรได้ให้ข้อมูลว่ามีพวกเราชาวโลกอีกมากมายเสาะหาความสำเร็จหรือความสุขที่แท้จริงว่าอยู่ที่ไหนแต่ๆละคนหาไม่รู้ไม่ว่าต่างใช้ชีวิตท่ามกลางความทุกข์มากมายในนานาอาชีพหลากหลายต่างคนต่างล้วนฝันใฝ่

หลายคนฝันอยากเป็นคุณหมอ

หลายคนฝันอยากเป็นคุณครู

หลายคนฝันอยากเป็นมหาเศรษฐี

และอีกหลายๆคนอยากประสบความสำเร็จสูงสุดตามที่มนุษย์  
โลกปรารถนา

อย่าเลย...นี่ไม่ใช่ข้อห้าม ที่เกินขอบเขตของท่าน  
อย่าฝันที่จะเป็นเช่นดวงอาทิตย์ที่ทรงพลังไปทั้งหมด  
จะเป็นอะไรก็ได้ครับที่เราเป็นอยู่  
อาจจะเป็นดวงดาวเล็กๆ ที่ทอแสงระยิบระยับบนท้องฟ้า  
ที่ช่วยให้เห็นภาพหรือท้องฟ้าที่งดงามยามราตรีที่มีดมณ  
หรือ เป็นต้นหญ้าที่เปะอยู่กับพื้นดิน ที่ช่วยมิให้เขื่อนดิน

พังทลายลงไป

หรือ จะเป็นก้อนหินแข็งแกร่งสักก้อนก็ตามที  
เป็นอะไรก็ได้ที่เราอยากเป็นหรือเป็นอยู่ เพียงแต่ขอให้สิ่งที่  
อยากเป็น

หรือเป็นอยู่นั้น เป็นสิ่งที่ดีที่สุด ที่เราเป็น และมีคุณค่า ที่ควร  
มี

ขอให้ท่านเป็นเช่นดวงดาวประดับท้องฟ้า ยามราตรีอันมีดมณ  
หรือ เป็นหญ้าแพรกที่ให้อากาศบริสุทธิ์แก่โลก ให้ความชุ่มชื้นแก่  
พื้นดิน หรือเป็นหินที่เจียรนัยแล้วมีแสงประกายเจิดจ้า ราคาแพง

## ธุรกิจที่น่าสนใจในอนาคต

ธุรกิจที่น่าสนใจในอนาคตจะเน้นไปที่ สุขภาพและความงาม, สังคมผู้สูงอายุ, เทคโนโลยีและดิจิทัล (E-commerce, AI, คอนเทนต์ออนไลน์, EV), อาหารและเครื่องสำอางเพื่อสุขภาพ, และ ธุรกิจบริการเฉพาะทาง เช่น การดูแลสัตว์เลี้ยง, โลจิสติกส์, และการรีไซเคิล เนื่องจากผู้บริโภคใส่ใจสุขภาพมากขึ้น, สังคมสูงวัย, และการเปลี่ยนแปลงพฤติกรรมผู้บริโภค.

### ธุรกิจด้านสุขภาพและความงาม (Health & Wellness)

#### อาหารเพื่อสุขภาพ:

อาหารคลีน, เครื่องสำอางเพื่อสุขภาพ, โพรตีนทดแทน.

#### บริการดูแลสุขภาพ:

ศูนย์ดูแลผู้สูงอายุ, กายภาพบำบัด, ฟิตเนสสำหรับผู้สูงอายุ.

#### ความงามเฉพาะทาง:

ผลิตภัณฑ์ชะลอวัย, สปา, คอร์สออกกำลังกาย.

### ธุรกิจด้านสังคมผู้สูงอายุ (Aging Society)

#### บริการดูแลผู้สูงอายุ:

ทั้งที่บ้านและศูนย์ดูแล, อุปกรณ์อำนวยความสะดวก.

#### ธุรกิจเกี่ยวเนื่อง:

ที่ปรึกษาการเงินหลังเกษียณ, ท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ, สัตว์เลี้ยงบำบัด.

## ธุรกิจด้านเทคโนโลยีและดิจิทัล

### **E-commerce & Social Commerce:**

การขายสินค้าออนไลน์ผ่านแพลตฟอร์มต่างๆ.

### **การตลาดออนไลน์:**

บริการรับทำคอนเทนต์, SEO, Affiliate Marketing.

### **เทคโนโลยีพลังงานสะอาด:**

ธุรกิจเกี่ยวกับรถยนต์ไฟฟ้า (EV), สถานีชาร์จ, โซลาร์เซลล์, Smart Home.

## ธุรกิจบริการและไลฟ์สไตล์

### **อาหารและเครื่องดื่ม:**

กาแฟขนาดเล็ก, บริการเดลิเวอรี่.

### **สัตว์เลี้ยง:**

สินค้าและบริการครบวงจร, สัตว์เลี้ยงบำบัด.

### **โลจิสติกส์:**

ขนส่งสินค้า (เกี่ยวข้องกับ E-commerce).

## ธุรกิจรีไซเคิล:

วัสดุ, แฟชั่น.

## ธุรกิจลงทุนน้อย / ทำได้ง่าย

**Affiliate Marketing:** นายหน้าออนไลน์.

**Content Creator:** สร้างคอนเทนต์บนแพลตฟอร์มต่าง ๆ.

**แฟรนไชส์:** ร้านค่าน้ำแข็งไส, ลูกชิ้น, ไอศกรีม.

## อาชีพที่น่าสนใจในยุคปัจจุบัน

อาชีพที่น่าสนใจในปัจจุบันเน้นไปที่สาย เทคโนโลยีและ ดิจิทัล (AI, Data Science, Cybersecurity, Software Developer) และ สุขภาพ (แพทย์เฉพาะทาง, นักกายภาพ, จิตวิทยา) รวมถึง งาน สร้างสรรค์/คอนเทนต์ (Content Creator, YouTuber, Influencer) และสายงาน ธุรกิจและการเงิน (ที่ปรึกษาทางการเงิน, การตลาด ดิจิทัล, ผู้ประกอบการ) ซึ่งเป็นที่ต้องการสูงเพราะตอบโจทย์ยุค ดิจิทัลและสังคมผู้สูงอายุ.

### กลุ่มอาชีพมาแรง

#### ด้านเทคโนโลยีสารสนเทศ (IT) & ดิจิทัล:

วิศวกรความปลอดภัยไซเบอร์ (Cyber Security Engineer) (ต้องการ สูงมาก)

นักวิทยาศาสตร์ข้อมูล (Data Scientist) และนักวิเคราะห์ข้อมูล (Data Analyst)

นักพัฒนาซอฟต์แวร์/โปรแกรมเมอร์ (Software Developer)

ผู้เชี่ยวชาญ AI และ Machine Learning

นักออกแบบและพัฒนาเว็บไซต์/UI/UX

วิศวกรหุ่นยนต์ (Robotic Engineering)

**ด้านสุขภาพและการดูแล:**

แพทย์เฉพาะทาง (ศัลยกรรม, ผิวหนัง)

นักกายภาพบำบัด/นักกิจกรรมบำบัด

นักจิตวิทยา/นักจิตเวช

นักทัศนมาตร/พยาธิวิทยาการพูดและภาษา

**ด้านคอนเทนต์และการตลาดดิจิทัล:**

Content Creator, YouTuber, TikToker, Influencer

นักการตลาดดิจิทัล (Digital Marketer)

ผู้เชี่ยวชาญอีคอมเมิร์ซ (E-commerce Specialist)

**ด้านธุรกิจและการเงิน:**

ที่ปรึกษาทางการเงิน/นักวางแผนการเงิน (Financial Planner)

ผู้ประกอบการ/เจ้าของธุรกิจส่วนตัว

นักขาย (Sales) และการตลาด

**ด้านโลจิสติกส์:**

สายงานขนส่งและโลจิสติกส์

**อาชีพอิสระที่น่าสนใจ (Freelance)**

นักเขียน/นักแปลอิสระ, ช่างภาพ/กราฟิกดีไซน์เนอร์อิสระ, นักเล่นเกม, ครูสอนดนตรี/ดีวีเตอร์.

**ทักษะสำคัญที่ต้องมี**

การปรับตัวและเรียนรู้ตลอดชีวิต

ทักษะด้านดิจิทัล (AI, Data, Programming)

ทักษะการสื่อสารและความคิดสร้างสรรค์

การจัดการข้อมูลและการคิดวิเคราะห์  
อาชีพเหล่านี้ตอบ โจทย์โลกที่เปลี่ยนแปลงเร็ว ต้องการทักษะเฉพาะ  
ทาง และมีแนวโน้มเติบโตสูงในอนาคต.

อาชีพที่น่าสนใจในปัจจุบันเน้นไปที่สาย เทคโนโลยีและ  
ดิจิทัล (AI, Data Science, Cybersecurity, Software Developer) และ  
สุขภาพ (แพทย์เฉพาะทาง, นักกายภาพ, จิตวิทยา) รวมถึง งาน  
สร้างสรรค์/คอนเทนต์ (Content Creator, YouTuber, Influencer)  
และสายงาน ธุรกิจและการเงิน (ที่ปรึกษาทางการเงิน, การตลาด  
ดิจิทัล, ผู้ประกอบการ) ซึ่งเป็นที่ต้องการสูงเพราะตอบ โจทย์ยุค  
ดิจิทัลและสังคมผู้สูงอายุ.

สำหรับงานหรือธุรกิจเครือข่ายนั้นก็ถือเป็นช่องทางหรือ  
ทางออกสำหรับบุคคลที่สนใจในการหาทางลดคู่ความร่ำรวยหรือ  
เป็นเศรษฐีได้ในอาณาจักรหรือธุรกิจเครือข่ายที่ใช้แผนการตลาด  
ขยายสินค้าสู่ผู้บริโภคได้อย่างรวดเร็ว รุดหน้า อาศัยพลังคนจากปาก  
ต่อปากหรือปากสู่ปาก เพื่อความกว้างไกลและก้าวไกลไปไกลใน  
อาชีพนี้ก็ย่อมได้เช่นกันครับ

## การสร้างความเชื่อถือเชื่อมือและเชื่อมั่นในตัวเอง

เมื่อก้าวถึงแนวโน้มน้ำและคู่ทางในการสร้างความสำเร็จหรือ ร่ำรวย แต่ยังมีหลายท่านที่ขาดความเชื่อมั่น ดังนี้ในการสร้างความ เชื่อมั่นในตนเองและทำลายความหวาดกลัวที่จะขอแนะนำคือ

1. ปล่อยให้ปฏิบัติหรือดูเลย.-การปฏิบัติเพื่อลดความกลัว แยกแยะความกังวล ความกลัวออกมาแล้วทำในสิ่งที่เหมาะสม การ ไม่ทำอะไรกับสถานการณ์ที่เกิดขึ้นเท่ากับเป็นการเสริมความ แข็งแกร่งจากความกลัวและสร้างความมั่นใจ
2. เมื่อทำแล้วให้ลงมือทำอย่างเต็มที่.-พยายามอย่างเต็มกำลัง ที่จะใส่เฉพาะความคิดที่เป็นไปได้ไว้ในความทรงจำ อย่าให้ ความคิดที่เป็นลบและติเตียนตนเองเติบโตจนกลายเป็นสิ่งที่ จะทำลายทางจิต ให้ปฏิเสธที่จะฟื้นความหลังที่ขมขื่นหรือไม่น่าจดจำ เอาไว้ในจิตเสมอ
3. จัดให้ตัวเราหรือทีมงานอยู่ในสถานภาพที่เหมาะสม.- จำไว้ ว่าคนเรามีความเหมือนกันมากกว่าที่จะแตกต่างกัน มองทุกคนด้วยความรู้สึกที่เท่าเทียมกัน และสร้างทัศนคติดีที่เข้าใจผู้อื่นเสมอ ที่ สำคัญคือพาตัวเราให้เข้าไปอยู่ในสมาคมหรือสภาพแวดล้อมที่จะ นำพาไปสู่ชีวิตที่ดีใ้หวังได้
4. ให้ทำในสิ่งที่จิตใต้สำนึกของคุณบอกว่าถูกต้องเสมอ.- สิ่งนี้จะป้องกันความรู้สึกผิดในทางที่ผิดไม่ให้เกิดขึ้น เมื่อเราทำทุก สิ่งทุกอย่างถูกต้องแล้วก็ให้บอกกันเราว่ามั่นใจ มั่นใจจริงๆ

## ถ้าคุณคิดว่าคุณสามารถทำได้คุณก็จะทำได้

การที่จะสร้างและทำให้พลังแห่งความเชื่อแข็งแกร่งที่จะ มุ่งมั่นไปสู่ความสำเร็จอันโชติช่วงชัชวาลนั้น มีหลัก 3 ประการก็คือ

1. คิดว่าตัวเรานั้นต้องสำเร็จ สำเร็จอย่างแน่นอน อย่าคิดว่า ล้มเหลว
  2. เตือนตัวเองอย่างสม่ำเสมอว่าคุณเก่งกว่าที่คุณคิด **“ฉันทำได้”** หรือ **“มันต้องเป็นไปได้”**
  3. ให้คิดใหญ่ไว้เสมอ
- เป็นอะไรก็ได้ให้ดีที่สุด และเป็นตัวของตัวเองหรือตัวอักษร ซึ่งในบทหลังๆ นับจากนี้แม้ไม่ใช่หลักศิลาจารึกหรือคัมภีร์สู่ความ ผืนหรือความสำเร็จก็ตาม แต่ก็จะเป็นเสมือนเข็มทิศที่จะแปรเปลี่ยน วิถีชีวิต หลังจากที่ท่านได้ค้นหาแนวทาง เสริมสร้างความเป็น ผู้สำเร็จหรือเป็นผู้นำ ซึ่งจะกระทำการกิจให้รุ่ง เพื่อมุ่งสู่ความผืนและ ความสำเร็จตามความปรารถนาของท่าน
- ขอได้โปรดติดตามต่อไปนะครับ

## บทที่ 2 ทางลัดสู่ความสำเร็จ

**“คนที่รู้จักยกความจนในขณะที่เขาไม่จน เขาจะไม่เป็นคนจน”**

เมื่อสำเร็จการศึกษาจากรามคำแหงแล้ว ผู้เขียนก้าวสู่ธุรกิจการ  
ขายที่บริษัทเอไอเอจำกัด ตั้งแต่ปี 2525 เป็นต้นมา ประสบความ  
ล้มเหลวอย่างใหญ่หลวงในการขายประกัน โดยเฉพาะในช่วง 3  
เดือนแรก ที่ติดต่อผู้มุ่งหวังมากกว่า 75 รายและมากกว่า 100 ครั้งจาก  
75 รายที่กล่าวมาแล้ว มีผู้ตอบรับเป็นผู้เอาประกันชีวิตหรือพวงงายๆ  
ว่าคือสิ่งซื้อประกันชีวิตเพียง 1 รายหรือ 1 ท่านเท่านั้น จากความพ่าย  
แพ้หรือผิดหวังชั่วคราวนั้นทำให้เกิดแรงบันดาลใจในการถ่ายทอด  
นำเนื้อหาสู่อุณชนคนรุ่นต่อๆมา ด้วยหนังสือการขายเล่มแรกชื่อ ทาง  
ลัดสู่ยอดนักขาย นั่นก็คือย้อนหลังไปกว่า 30 ปีผ่านมาแล้ว ที่ได้บอก  
เล่าเก้าสิบว่าจะประสบความสำเร็จอย่างยั่งยืนในอาณาจักรการขาย  
ได้อย่างไรบ้าง ส่วนในบทนี้จะกล่าวถึงทางลัดสู่ความสำเร็จในการ  
ทำธุรกิจเครือข่ายขายตรงหรือ MLM ลองติดตามดูนะครับ

### สิ่งที่ทำให้งานก้าวไปไม่สำเร็จในงานเครือข่าย

สิ่งต่อไปนี้ทำให้เพื่อนนักธุรกิจเครือข่ายได้ไปสู่ความฝัน  
หรือความสำเร็จได้ยากนั้นก็คือสิ่งเหล่านี้พร้อมวิธีหรือแนวทางใน  
การสังเกตจุดบกพร่องกันนะครับ

**1. ความกลัว**-ความกลัวนั้นทำให้ไม่กล้าลงมือ ทางแก่นับ 1  
2 3 ”ลุย” 1 2 3 “รวย” –ใช้สูตรสวนกระแสคือ ให้คิดว่าสิ่งที่เราทำนั้น

มันไม่ได้ผิดกฎหมายอะไร ขอให้กล้าชวนคน ติดต่อกันและกล้าอำพุดกับคน

**2.ความอาย.**-จะอายไปทำไมขอให้คิดใหม่ว่า เราไปแบ่งปันโอกาสให้ ผู้มุ่งหวัง ได้รู้จักกับสิ่งที่ดี สินค้าดีมีประโยชน์กับเขาหรือคนรอบข้าง .-ไปแบ่งปันให้เขามีรายได้อย่างสม่ำเสมอ

**3.ความคิด.**-คิดไปว่าไปรบกวนเวลาเขา แทนที่จะคิดว่าไปช่วยให้เขามีคุณภาพชีวิตที่ดีขึ้น ขอให้กล้าท้าทายหากคนรู้จักเสมอดังนั้นถ้าหากเราไม่ได้ทำผิดกฎหมายอะไร ไม่ทำให้ใครเดือดร้อนใคร"ทำได้"

ถ้าสามารถจัดสิ่งสำคัญดังกล่าวข้างต้นก็จะประสบความสำเร็จ พลังที่จะทำให้ประสบความสำเร็จก็คือ"ความเชื่อความเชื่อนั้นจะผลักดันและทำให้ประสบความสำเร็จ อย่าลืมนะครับว่าเวลาก้าวเท้าออกไปดำเนินธุรกิจหรือติดต่อกับบุคคลต่าง ๆ นั้นท่านหรือคุณจะต้องทำอย่างตื่นเต้นกระตือรือร้นเสมอเกี่ยวกับอดีต ปัจจุบันหรืออนาคตอย่ายึดติดกับเรื่องราวที่ผ่านมาในอดีตที่ผ่านมาจะปวดร้าวหรือขมขื่นอย่างไรไปก็ตาม ขอให้คิดใหม่ ทำใหม่โดยทำปัจจุบันนี้สู่อนาคตให้ดีที่สุดให้ได้

## คำถามห้จรรยา

คำถามห้จรรยาห้จรรยาที่อยากให้ฝังในจิตและในชีวิตก็คือ คิดเสมอว่า “มันเป็นไปได้” ตัวอย่างเช่นจากแผนธุรกิจเครือข่าย องค์กรหรือบริษัทที่เราทำนั้นเราจะมีรายได้จากแผนการตลาดคู่ละ 1,000.-บาท หรือวันละ 2,500.-จากแผนการตลาดของทางบริษัท ต้องเชื่อว่ามันเป็นไปได้ ซึ่งเราต้องศึกษาอย่างแน่นอน คำว่าจะ เป็นไปได้ หรือต้องเป็นไปได้นั้นท่านหรือคุณจะต้องพูดบ่อยๆ เปรียบเสมือนเราใส่ข้อมูลหรือINPUTเข้าไปในคอมพิวเตอร์แล้วก็จะ ได้ผลลัพธ์หรือOUTPUTออกมาเช่นกัน หากจะถามว่าเราควรจะให้ INPUTอะไรในการดำเนินธุรกิจเครือข่ายขายตรงนั้นก็ขอบอกว่าให้ ท่านได้ INPUTสิ่งเหล่านี้สู่ตัวเองหรือทีมงานนั้นก็คือ

1. สร้างความคิดแห่งความสำเร็จ.-คือคิดในแง่บวกเสมอ
2. สร้างการพูดแห่งความสำเร็จ.-คือพูดในแง่บวกเสมอในการ สปอนเซอร์หรือชักชวนต้องหมั่นเติมกำลังใจไปด้วยแต่อย่าสร้าง วัฒนธรรมในองค์กรหรือทีมงานที่จะต้องพึ่งระวังเช่นคำพูดที่จะ บอกกับสมาชิกใหม่ของท่านไปว่า“ท่านนั้นจะเอาคนมาต่อให้ ข้างล่างข้างเดียวแล้วให้เขาหาสมาชิกใหม่อีกข้าง”.(สำหรับ แผนการตลาดแบบไบนารี)
3. สร้างภาพแห่งความสำเร็จ.-คือการใช้จินตนาการสร้าง ความสำเร็จกับตัวของตนเองหรือสร้างให้กับทีมงานให้หมั่นนึกถึง ภาพที่ต้องการความสำเร็จออกในรูปของ ตำแหน่ง รายได้หรือ หลักทรัพย์ต่างๆ เป็นต้น

4.การแสดงออกแห่งความสำเร็จ.-เป็นการแสดงออกทางบุคลิกภาพที่ประสบความสำเร็จ เช่นการเดินเร็ว ความกระตือรือร้น พุดเสียงดังฟังชัด

ขออย่าว่าอย่าคิดลบ เพราะจะทำให้ชีวิตก็จะติดลบไปตาม เช่น การไปตำหนิหรือติสิ่งที่เป็นธรรมชาติ เช่น ต้นมะม่วงต้นเบ้อเร่ถูกนินทาเดียว ซึ่งดูต้นแดงโมต้นนินทาเดียว แต่ลูกใหญ่เบ้อเร่ คาถาแห่งความสำเร็จก็คือ ให้พุดYESบ่อยๆเสมอให้พุด “YES” ทุกๆวันเห็นอะไร ๆ ก็ต้องตอบYES เสมอถึงแม้จะพบเจอกับอุปสรรคขวากหนามก็ต้องตอบYES หมกอุปสรรคมีไว้ให้เราข้าม อย่ายอมแพ้หรือท้อแท้ให้พยายาม ข้ามฝ่าขวากหนามทางมีดมน พุ่งชนไปสู่ความสำเร็จให้จงได้

### ทางลัดสู่ความสำเร็จ

สำหรับทางลัดสู่ความสำเร็จจะมีสิ่งสำคัญสองประการก็คือให้ท่านพึงกระทำก็คือ

1.หา”โค้ช”.-โค้ชก็คือผู้ที่คอยบอก คอยแนะนำ ชี้แนะบอกกล่าว หรือแม้กระทั่งคอยให้กำลังใจ คอยช่วยแนะนำหรือชี้แนะกลยุทธ์ในการปิดยอดผลงาน การวางสายงานให้กับองค์กรก็เป็นที่ไปได้ทั้งสิ้น

2.หา”ต้นแบบ”.-คำว่าต้นแบบมีอยู่หลายแหล่งแห่งหน—ต้นแบบที่ใกล้ๆก็อาจจะเป็นคนในองค์กรหรือทีมงานของเราเช่นผู้นำหรือหัวหน้าทีมเราก็ได้ ส่วนต้นแบบภายนอกก็คือบุคคลใน