

คู่มือรับทำบัญชี ร้านขายยา เกสัชกร สำหรับ สำนักงานบัญชี



ผู้เขียน : ณิชพัชร์ พหลโยธิน

ผู้ออกแบบ : อนิวัตต์ ยานาบัว



**คู่มือรับทำบัญชี
ร้านขายยา เกสัชกร
สำหรับ สำนักงานบัญชี**

คู่มือรับทำบัญชี ร้านขายยา เกสซ์กร สำหรับ สำนักงานบัญชี

หน้าลิขสิทธิ์

จัดทำโดย
นายณัฐพัชร์ พหลโยธิน

ISBN (e-Book) : 978-616-94888-8-0

พิมพ์ครั้งที่ 1 :

ผู้แต่ง : ณัฐพัชร์ พหลโยธิน

ออกแบบปกและศิลปกรรม : อนิวัตต์ ยานาบัว

Facebook Fanpage : บัญชีภาษีเชิงรุก

สามารถสั่งซื้อ e-Book โดยสแกน QR Code ด้านล่าง



© ได้รับอนุญาตจัดพิมพ์จากเจ้าของลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย
สงวนลิขสิทธิ์ตามพระราชบัญญัติลิขสิทธิ์ (ฉบับเพิ่มเติม) พ.ศ. 2558
ห้ามลอกเลียนส่วนใดส่วนหนึ่งของหนังสือเล่มนี้
มิเช่นนั้นจะถือว่าละเมิดสิทธิ์และมีความผิดทางอาญา

คำนำ

“บัญชีร้านขายยา ไม่ได้ซับซ้อนเพราะแค่ตัวเลข... แต่มันซับซ้อน เพราะต้องแยกระหว่างยา อาหารเสริม เวชสำอาง และภาษีที่ต่างกันในบ้านเดียวกัน”

ในช่วงไม่กี่ปีที่ผ่านมา ร้านขายยาเติบโตขึ้นอย่างรวดเร็ว แต่สิ่งที่หลายคนไม่รู้คือ — ร้านขายยาเป็น “กิจการเฉพาะทาง” ที่ระบบบัญชีทั่วไปใช้แทบไม่ได้ เพราะสินค้าในร้านมีทั้งที่ เสีย VAT และไม่เสีย VAT เอกสารจากร้านมักไม่ครบ ระบบสต็อกมักไม่ถูกต้อง และบัญชีมักไม่สะท้อนต้นทุนที่แท้จริง

หนังสือเล่มนี้จึงถูกเขียนขึ้นจากประสบการณ์ตรงของผู้ทำบัญชีที่รับงาน “ร้านขายยา” มาแล้วหลายรูปแบบ เพื่อตอบคำถามว่า...จะทำบัญชีร้านขายยาอย่างไรให้รอดภาษี มีระบบ และเป็นมืออาชีพ

คุณจะได้เรียนรู้:

- การแยกรายได้จากยา เวชสำอาง อาหารเสริม เพื่อบันทึกบัญชีได้ถูกต้อง
- การควบคุมยอดขายจาก POS และยอดคงเหลือในบัญชี
- การวางระบบภาษีมูลค่าเพิ่มสำหรับสินค้าหลายประเภทในบ้านเดียว
- การจัดการรายจ่ายไม่มีบิล, สินค้าหมดอายุ และสต็อกหาย

หนังสือเล่มนี้ออกแบบมาเพื่อให้ สำนักงานบัญชีสามารถรับงานร้านขายยาได้อย่างมั่นใจ วางระบบตั้งแต่เริ่มต้น ไม่ต้องรื้อซ้ำ และให้บริการได้เหมือนผู้เชี่ยวชาญเฉพาะทาง

หวังว่าหนังสือเล่มนี้จะเป็นเครื่องมือสำคัญ ที่ช่วยให้คุณทำบัญชีร้านขายยาได้อย่างมืออาชีพ และได้รับความเชื่อถือจากลูกค้าเจ้าของกิจการ

ด้วยความเคารพและตั้งใจ

ณัฐพัชร์ พหลโยธิน

ผู้เขียนหนังสือ & ที่ปรึกษาวางระบบบัญชีธุรกิจ

สารบัญ

คำนำ	3
EP1: ธุรกิจร้านขายยา คือกิจการแบบไหนในสายตาสรรพากร?	5
EP2: เจ้าของร้านขายยา = บุคคลธรรมดา หรือ บริษัท ดี?	13
EP3 รายได้จากยา อาหารเสริม เวชสำอาง ต้องแยกอย่างไร?	21
EP4: Checklist เอกสารที่ต้องมีทุกเดือน	29
EP5: แยกเอกสารรายได้ – ค่าใช้จ่าย แบบเข้าใจง่าย	38
EP6: คุณยอดขายจากระบบ POS ยังไงให้แม่นยำ ไม่หลุดบัญชี ยอดขายตรง = ภาษีไม่พลาด = ธุรกิจมั่นใจ	47
EP7: คุณค่าใช้จ่ายร้านขายยาไม่ให้ “ตกหล่น” หรือ “ต้องห้าม”	55
EP8: วางระบบภาษีมูลค่าเพิ่ม (VAT) สำหรับสินค้า 2 ประเภท จัดการ VAT ให้โปร — ไม่งง ไม่หลุด ไม่กลัวตรวจ	65
EP9: เทคนิคจัดการรายจ่ายไม่มีบิล แบบที่ยื่นภาษีได้ หมดปัญหา! ค่าใช้จ่ายไม่มีบิล แต่ไม่อยากเสียสิทธิภาษี	73
EP10: สต็อกยา เวชสำอาง และสินค้าหมดอายุ ต้องแยกยังงัย “สต็อกดี” คือหัวใจของกำไร และจุดเริ่มต้นของบัญชีที่มั่นคง	82
EP11: วิธีตั้งระบบงานในสำนักงานบัญชีให้ดูแลร้านขายยาได้หลายเจ้า จาก “ลงบัญชีให้ร้านหนึ่ง” สู่ “ดูแลเป็นสืปร้าน แบบไม่หลุด ไม่มั่ว ไม่ เหนื่อย”	92



EP1: ธุรกิจร้านขายยา คือกิจการ แบบไหนในสายตาสรรพากร?

รู้ก่อน รอดก่อน



เมื่อพูดถึง “ร้านขายยา” หลายคนอาจมองว่าเป็นแค่ร้าน
ค้าปลีก ๆ หน้าปากซอย แต่ในมุมมองของ สรรพากร ร้าน
ขายยา = **กิจการเฉพาะทาง** ที่มีองค์ประกอบทั้ง “บริการ
ทางสุขภาพ + การค้าขาย + ภาษีที่ซับซ้อน”

ในทางบัญชี-ภาษี ร้านขายยาอาจอยู่ในสถานะได้หลาย
แบบ เช่น

1. บุคคลธรรมดา ที่ใช้ชื่อเจ้าของจดทะเบียน
2. ห้างหุ้นส่วนจำกัด หรือบริษัทจำกัด
3. จดทะเบียน VAT หรือไม่ก็ได้ แล้วแต่ยอดขาย

แต่ไม่ว่าจะอยู่ในรูปแบบไหน สิ่งเหมือนกันคือ...

รายได้ต้องชัด ค่าใช้จ่ายต้องจริง เอกสารต้องครบ และ
“ต้องแยกประเภทสินค้าอย่างถูกต้อง”

เพราะสรรพากรไม่ได้มองแค่ยอดขายรวม

แต่เขามองถึง **โครงสร้างรายได้-ค่าใช้จ่าย-ภาษี** ที่ควรจะ
เกิด ว่ามีความสัมพันธ์กันไหม

ทำไมต้องรู้มุมมองของสรรพากร?



“รู้เขา รู้เรา รบร้อยครั้ง ชนะร้อยครั้ง” — นี่คือเรื่องจริงสำหรับเจ้าของกิจการ

หลายร้านขายยาทำธุรกิจโดยไม่มีระบบบัญชีที่ชัดเจน

- ใช้บัญชีธนาคารเดียวกันทั้งรายได้ร้านและเงินส่วนตัว
- ไม่แยกประเภทสินค้าว่าอะไรต้องเสีย VAT อะไรยกเว้น
- บันทึกยอดขายไม่ตรงกับ POS หรือ Shopee
- รายจ่ายไม่เก็บใบเสร็จ หรือเก็บแบบ “ขาด ๆ เกิน ๆ”

สิ่งเหล่านี้ = สัญญาณเตือนที่ทำให้สรรพากร **สุ่มตรวจ** หรือ **ประเมินรายได้ย้อนหลัง** ได้ทันที

เข้าใจให้ชัดว่าร้านขายยา "เสียงภาษี" ตรงไหน?



ธุรกิจร้านขายยาเสียงผิดพลาดในมุมภาษีเพราะ:

1. รายได้หลากหลายช่องทาง

- หน้าร้าน, แอปฯ POS, Shopee, TikTok Shop
- บางครั้งไม่ได้รวมทั้งหมดมาบันทึกบัญชี

2. สินค้าที่ต้องเสีย VAT

- เช่น ยารักษาโรค, อาหารเสริม/เวชสำอาง (ต้องเสีย VAT)

3. ค่าใช้จ่ายที่ไม่มีเอกสาร

- เช่น ค่าถุง ค่ากล่องยา ค่าขนส่ง ค่าจ้างผู้ช่วย ฯลฯ
- หากไม่มีบิลหรือเอกสารหักภาษี ณ ที่จ่าย = ไม่สามารถนำมาลดหย่อนได้

4. สต็อกสินค้าไม่มีระบบ

- สรรพากรมักใช้ “สินค้าคงเหลือปลายงวด” เป็นตัวตรวจสอบ “ต้นทุนขาย”
- ถ้าสต็อกมั่ว = งบกำไรขาดทุนก็มั่ว = เสียงโดนปรับ

ธุรกิจดี ต้องมีระบบภาษีรองรับ

ลองนึกภาพร้านขายยาของคุณ...

มีรายงานยอดขายครบ

มีบิลค่าใช้จ่ายแยกหมวดชัดเจน

มียอดเงินในบัญชีตรงกับงบ

มีสต็อกที่เชื่อถือได้

คุณจะไม่ต้องกลัวการตรวจสอบ

คุณสามารถ “ขอสินเชื่อ - ขอคืนภาษี - วางแผนภาษี”
ได้ทั้งหมด

เพราะร้านของคุณ “โปร่งใส” และ “เป็นระบบ”

