

Guide book

M-MONEY
make more money

หาเงิน ออนไลน์

ง่ายๆ รวยๆ



รวมสารพัดวิธีหาเงินบนโลกออนไลน์ที่มีวิธีการต่างๆ มากที่สุดทำได้จริง
พร้อมด้วยกลยุทธ์การตลาด สำหรับเป็นแนวทางเพิ่มรายได้อย่างมีประสิทธิภาพ

อาราดา ประทินอักษร

M-MONEY
make more money

Guidebook

หาเงินออนไลน์ ง่ายๆ รวยๆ

Guidebook หาเงินออนไลน์ ง่ายๆ รวยๆ

ผู้แต่ง : อาราดา ประทินอักษร aradap5@hotmail.com

บรรณาธิการ : ชนะ เทศทอง chana_t@idcpremier.com

ราคา : 195 บาท

กราฟิกดีไซน์ : วสันต์ ฟังพูลผล

ออกแบบจัดรูปเล่ม : กรณิการ์ ศรีเชื้อ

พิสูจน์อักษร : ชัชพล จรกลั่น

E-BOOK PRODUCTION : สุวิรัตน์ จิ๋ว, จิราภรณ์ โสภา

ข้อมูลทางบรรณานุกรม : อาราดา ประทินอักษร

Guidebook หาเงินออนไลน์ ง่ายๆ รวยๆ. นนทบุรี : โอดีซีฯ, 2556

230 หน้า

ISBN : 978-616-200-434-6

พิมพ์ครั้งที่ 1 : พฤษภาคม 2556

สร้างสรรค์ผลงานโดย : M-Money

จัดพิมพ์และจัดจำหน่ายโดย : บริษัท โอดีซี พรีเมียร์ จำกัด

200 หมู่ 4 ชั้น 19 ห้อง 1901 อาคารจัสมินอินเตอร์เนชั่นแนลทาวเวอร์

ถ. แจ้งวัฒนะ อ.ปากเกร็ด จ.นนทบุรี 11120

โทรศัพท์ : 0-2962-1081 (อัตโนมัติ 10 คู่สาย) โทรสาร : 0-2962-1084

สมาชิกสัมพันธ์

โทรศัพท์ : 0-2962-1081 ต่อ 601 โทรสาร : 0-2962-1084

สำหรับร้านค้าและตัวแทนจำหน่าย

โทรศัพท์ : 0-2962-1081-3 ต่อ 112-114 โทรสาร : 0-2962-1084

facebook เป็นเครื่องหมายการค้าของบริษัท Facebook, Inc. และเครื่องหมายอื่นๆ ที่อ้างถึงเป็นของบริษัทนั้นๆ
สงวนลิขสิทธิ์ตามพระราชบัญญัติลิขสิทธิ์ พ.ศ. 2537 โดยบริษัท โอดีซี พรีเมียร์ จำกัด ห้ามลอกเลียนไม่ว่าส่วนใด
ส่วนหนึ่งของหนังสือเล่มนี้ ไม่ว่าในรูปแบบใดๆ นอกจากจะได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้จัดพิมพ์เท่านั้น
บริษัท โอดีซี พรีเมียร์ จำกัด จัดตั้งขึ้นเพื่อเผยแพร่ความรู้เทคโนโลยีสารสนเทศทั้งในระดับพื้นฐานและ
ระดับสูง เรายินดีรับงานเขียนของนักวิชาการและนักเขียนทุกท่าน โดยเฉพาะงานที่เกี่ยวข้องกับสารสนเทศ ท่านผู้สนใจ
กรุณาติดต่อผ่านทางอีเมลที่ editor@infopress.co.th หรือทางโทรศัพท์หมายเลข 0-2962-1081 (อัตโนมัติ 10 คู่สาย)
โทรสาร 0-2962-1084

บทบรรณาธิการ

ไม่น่าเชื่อนะครับ ใครเลยจะคิดว่าแนวคิดการสร้างเว็บไซต์ของเด็กหนุ่มคนหนึ่งชื่อมาร์ก ซัคเคอร์เบิร์ก (Mark Zuckerberg) ที่มีแนวคิดเชื่อมโยงนักศึกษาในมหาวิทยาลัยฮาร์วาร์ดผ่านโครงข่ายอินเทอร์เน็ตจะเปลี่ยนให้เด็กหนุ่มคนนั้นเป็นอภิมหาเศรษฐีพันล้าน (เหรียญสหรัฐ) ในวัยเพียงแค่ 23 ปี ยังมีอีกหลายคนเลยนะครับที่ใช้พื้นฐานของอินเทอร์เน็ตเป็นเครื่องมือสร้างรายได้ให้ตนเองอย่างเป็นกอบเป็นกำ เช่น เซอร์เกย์ บริน (Sergey Brin) และลอร์เรนซ์ แลร์รี เพจ (Lawrence "Larry" Page) ผู้ก่อตั้ง Google ที่ตอนนี้มีมูลค่าเป็นอันดับที่สองรองจาก Apple หรือคุณปรเมศวร์ มินศิริ ผู้ก่อตั้ง Sanook.com ก่อนที่จะขายกิจการเว็บไซต์นี้ไปด้วยมูลค่า 10 ล้านบาท

ผมแค่ยกตัวอย่างให้เห็นถึงประโยชน์ที่เราใช้พื้นฐานของอินเทอร์เน็ตในการหาเงินเพียงเท่านั้น ผู้อ่านอาจจะมองว่าตัวอย่างที่ผมยกมานั้นมีพื้นฐานมาจากการสร้างเว็บไซต์ แล้วถ้าไม่มีความรู้ในการสร้างเว็บไซต์จะหาเงินได้อย่างไร ไม่ต้องกังวลใจไปครับ ในอินเทอร์เน็ตนั้นยังมีวิธีหาเงินอีกหลายวิธีด้วยกัน



โดยรูปแบบของการหาเงินจากอินเทอร์เน็ตนั้น อยู่ที่ใครจะจัดหมวดหมู่กันไปตามแต่ละมุมมองของแต่ละท่าน ซึ่งหนังสือเล่มนี้จะแบ่งรูปแบบการหาเงินไว้ 3 รูปแบบใหญ่ๆ ไว้ เป็นเรื่องของการขายสินค้าและบริการ การฝากขายงานหรือบริการที่เกี่ยวกับฮาร์ดแวร์ ไฟล์คอมพิวเตอร์ และการรับจ้างโปรโมทในรูปแบบต่างๆ

ในแต่ละรูปแบบยังแบ่งเป็นหัวข้อต่างๆ ลงไปอีก ซึ่งในแต่ละวิธีแต่ละรูปแบบ หรือกระทั่งกระบวนการขั้นตอนต่างๆ นั้น หนังสือเล่มนี้ได้แนะแนวทางไว้ได้อย่างครอบคลุม ซึ่งผู้อ่านสามารถเลือกรูปแบบการหาเงินออนไลน์ที่เหมาะสมกับไลฟ์สไตล์ของตัวเองได้ หากคุณสามารถหาสินค้าที่ต่ำกว่าราคาท้องตลาดได้ คุณก็เลือกค้าขาย ถ้ามีความสามารถในการถ่ายภาพก็เลือกส่งภาพไปฝากขายได้ มีเวลาว่างเหลือจากงานประจำ ก็รับจ้างโปรโมทเว็บไซต์ในยามว่างได้ เป็นต้น

หนังสือเล่มนี้จึงเป็นการแนะแนวทางการหาเงินจากอินเทอร์เน็ตที่เราใช้งานกันอยู่เป็นประจำในทุกวัน หรืออย่างน้อยที่สุดก็เป็นรายได้เสริมจากงานประจำที่ทำอยู่ เพื่อให้มีรายรับที่มากขึ้น สู้กับเศรษฐกิจที่ซ้ำของเครื่องใช้พาเหรดกันขึ้นราคาสินค้า เอาใจช่วยนะครับ

คำนำ

ในบรรดาคำถามที่เกี่ยวกับเรื่องการหาเงินและการสร้างรายได้ผ่านอินเทอร์เน็ต ดูเหมือนข้อสงสัยที่ว่า **“ทำได้จริงหรือ”** เป็นสิ่งที่สงสัยกันมากที่สุด ด้วยความที่อาจไม่เคยได้ลองทำ ไม่เคยมีเพื่อนกลุ่มที่หารายได้ผ่านอินเทอร์เน็ต หรือไม่เคยได้รับฟังจากผู้มีประสบการณ์ตรงมา จึงทำให้เกิดความกังวลใจไม่มากนักเกี่ยวกับการหาเงินผ่านอินเทอร์เน็ต

ผู้เขียนก็เป็นคนหนึ่งที่เคยสงสัยเกี่ยวกับเรื่องนี้ จนกระทั่งได้มาลองลงมือทำเสียเอง ทั้งการขายสินค้าบน Facebook และเว็บไซต์ การรับสั่งสินค้าแบบพรีออเดอร์ทั้งจากสหรัฐฯ และอังกฤษ การสมัครเป็นตัวแทนขายกับ amazon.com นอกจากนี้ผู้เขียนยังมีเพื่อนอยู่ในแวดวงการขายสินค้าผ่าน ebay.com และเพื่อนช่างภาพที่เคยทดลองขายภาพผ่านเว็บไซต์ชื่อดังอย่าง shutterstock.com มาแล้ว จึงทำให้พบว่าหารายได้ผ่านอินเทอร์เน็ตนั้น สามารถทำได้จริงและหากมีการวางแผนกลยุทธ์ด้านการตลาดที่ดี (ซึ่งผู้เขียนได้สอดแทรกเนื้อหาไว้ในเล่มด้วย) แน่นอนที่สุดว่ารายได้ที่ว่านี้ก็จะเพิ่มขึ้นได้อย่างเป็นกอบเป็นกำ

ผู้เขียนเชื่อเหลือเกินว่า หนังสือ Guidebook หาเงินออนไลน์ ง่ายๆ รวบรวมมีคำตอบในเรื่องการสร้างรายได้ผ่านโลกออนไลน์ให้คุณได้เป็นอย่างดี เพราะนอกจากจะรวบรวมวิธีการรายได้จากการขายสินค้าแล้ว ยังอัดแน่นไปด้วยวิธีการรายได้จากการขายไฟล์เสียง ภาพถ่าย การสมัครเป็นตัวแทนขาย ฯลฯ ไว้อีกด้วย ที่สำคัญคือในตอนต้นผู้เขียนยังมีเทคนิควิเคราะห์การตลาด คู่แข่ง และสินค้า เพื่อช่วยให้คุณประเมินความเสี่ยงในการทำธุรกิจประเภทต่างๆ ไว้อีกมากมายค่ะ

การเรียนรู้ของมนุษย์เกิดขึ้นได้ตลอดชีวิต หากมองว่าการหารายได้ผ่านอินเทอร์เน็ตเป็นเรื่องยาก... มันก็ยาก แต่หากมองว่าเรื่องนี้เป็นสิ่งที่น่าทดลองทำและพร้อมเรียนรู้แล้วละก็ คุณจะพบเหมือนผู้เขียนค่ะว่าการหารายได้ผ่านอินเทอร์เน็ตนั้นเป็นตัวเลือกที่ดีในการสร้างรายได้เสริมหรือแม้แต่รายได้ประจำให้กับตัวคุณเอง... อย่าหยุดเรียนรู้ เชื่อมั่น และทดลองทำไปพร้อมๆ กันนะคะ

อาราดา ประทินอักษร



Thanks

การเรีอเรียนรู้เป็นสิ่งที่มนุษย์จำเป็นต้องทำอยู่ตลอดเวลา และการได้รับโอกาสในการเขียนพ็อกเก็ตบุ๊กเล่มนี้ก็ถือเป็นอีกเรื่องการเรียนรู้ที่ผู้เขียนได้รับโอกาสจากบรรณาธิการหน้าตาดี อารมณ์เย็น คุณพระ เทศของ หรือคุณอื่นเนื่องจากก่อนหน้านี้ผู้เขียนเป็นแพะของอดีตบรรณาธิการที่เคยทำงานด้านวิทยุสารเท่านั้น ไม่เคยสัมผัสการทำงานด้านพ็อกเก็ตบุ๊กมาก่อน ซึ่งถือเป็นการทำงานที่เรีอยากกว่าคุณนะจ้ะ... แต่โชคดีที่คุณอื่นคอยให้คำปรึกษามาโดยตลอดจึงออกมาเป็นพ็อกเก็ตบุ๊กที่อ่านง่าย เข้าใจง่าย ดังที่คุณถืออยู่ในมือขณะนี้ละ

นอกจากขอบคุณคุณอื่นแล้ว บุคคลที่ลืมไม่ได้เลยก็คือคุณพ่อคุณแม่ที่ให้ความรัก เลี้ยงดู และให้อิสระทางความคิด จนลูกคนนี้สามารถเดินทางมายังสาขางานที่รักจนประสบความสำเร็จดังที่เคยหวังไว้...

“หวังว่าจะเป็นนักเขียนก็ได้เป็น...

หวังว่าจะเป็นบรรณาธิการก็ได้เป็น...

ขอบพระคุณละ นุรักษ์พ่อกับแม่ที่สูงสุดในโลกนะจ๊ะ”

สุดท้ายที่ลืมไม่ได้เสียจริงๆ ก็คือท่านผู้อ่านทุกท่านที่อุดหนุนหนังสือเล่มนี้ และให้ความไว้วางใจในตัวผู้เขียน ขอบพระคุณอย่างสูงนะจ๊ะ ☺

ขอบพระคุณ... จากใจ

อาราดา ประจักษ์อักษร

สารบัญ

Chapter 1	อินเทอร์เน็ตแหล่งทำเงินสารพัดรูปแบบ	17
รูปแบบการหาเงินออนไลน์		18
การขายสินค้าและบริการออนไลน์		18
การขายสินค้าแบบซื้อมาขายไป		18
การขายสินค้าที่คุณเป็นผู้ผลิตเอง		20
บริการออนไลน์ต่างๆ		20
เปิดร้านค้าขายออนไลน์อย่างไรได้บ้าง		21
การจ้างเขียนเว็บไซต์ขึ้นมาใหม่		21
ใช้บริการจากผู้ให้บริการเว็บไซต์สำเร็จรูป		22
ใช้เว็บ Social Network		23
เว็บไซต์ที่ให้บริการพื้นที่ฝากขายสินค้า		24
ฝากขายงานหรือบริการที่เกี่ยวกับฮาร์ดแวร์คอมพิวเตอร์		28
การรับจ้างโปรโมทในรูปแบบต่างๆ		31
การโปรโมทลิงค์ (Affiliate Marketing)		32
สร้างบล็อกรับโปรโมท		33
รับจ้างคลิก Like เพจบน Facebook		34
Chapter 2	Marketing Plan หัวใจสำคัญหารายได้บนโลกออนไลน์	37
วิเคราะห์ข้อมูลสิ่งแวดล้อม		38
วิเคราะห์จุดแข็ง จุดอ่อน โอกาส อุปสรรค (SWOT)		39
S=Strength=การวิเคราะห์จุดแข็งของสินค้า		39
W=Weakness=การวิเคราะห์จุดอ่อนของสินค้า		39

O=Opportunity=การวิเคราะห์โอกาสของสินค้า	40
T=Threats=การวิเคราะห์อุปสรรคของสินค้า	40
การตลาดแบบ 6w1h	41
ใคร (Who)	41
อะไร (What)	41
ที่ไหน (Where)	41
เมื่อไร (When)	42
ทำไม (Why)	42
ผู้ร่วมตัดสินใจ (Whom)	42
อย่างไร (How)	42
วิเคราะห์สินค้า กลุ่มเป้าหมาย ตำแหน่ง STP	43
S = Segmentation สินค้าของเราเป็นสินค้าในตลาดประเภทใด	43
T = Targeting กลุ่มเป้าหมายของสินค้าเราคือใคร	44
P = Positioningตำแหน่ง	44
วิเคราะห์การตลาดแบบ 4P	45
PRODUCT	45
PRICE	50
PLACE	52
PROMOTION	51

Chapter 3 อาชีพเสริมผ่าน Facebook 53

สัณนิทกับ Facebook	54
โปรไฟล์	54
แฟนเพจ	55
ข้อดีของการทำเงินผ่านเว็บไซต์ Social Network	56

Search engine	57
การแชร์ภาพ การกดไลค์	57
ดึงดูดใจมากกว่า	58
สะดวกสบาย	59
ยึดติดลบกับการ Pre-Order	60
เทรนด์สินค้า	60
หาซื้อไม่ได้ตามท้องตลาด	62
อย่าสั่งของก่อนได้รับการคอนเฟิร์ม	63
มัดจำสำคัญที่สุด	64
พูดคุยเกี่ยวกับสินค้าที่สั่งเสมอ	64
สมัครเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้า	66
รวมเว็บไซต์ต่างประเทศมีบริการขนส่งสินค้ามาประเทศไทย	69

Chapter 4 ทำเงินได้จริงด้วย eBay 77

รูปแบบการค้าขายบน eBay	78
ประมูลสินค้า	78
ขายขาด	79
ค่าธรรมเนียมในการขายสินค้ากับ ebay.com	84
ค่าขนส่งสำคัญต่อการคำนวณต้นทุน	88
Easy Step สมัครสมาชิก ebay.com	90
เปิดบัญชีผู้ขายบน ebay.com	92
ตั้งประกาศขายสินค้าบน eBay	97
เทคนิคการสร้างมูลค่าสินค้าที่ขายใน eBay	109
PayPal บัญชีกลางโอนเงินได้ทั่วโลก	111
สมัคร PayPal ทำอย่างไร	112

Chapter 5	สมัครเป็นตัวแทนขายกับ amazon.com	117
	ระบบตัวแทนขาย amazon.com	118
	เตรียมให้พร้อมก่อนสมัครเป็นตัวแทนขาย	120
	เว็บไซต์หรือเว็บล็อกส่วนตัว	120
	บัญชีธนาคารกรุงเทพหรือ Paypal	120
	อีเมล	121
	Easy Step สมัครเป็นตัวแทนขายกับ amazon.com	122
	แชร์ลิงค์โฆษณาสินค้าจาก Amazon	129
	Link to this page	130
	Add to Widget	131
	Add to aStore	131
	Share	132
	สารพัดวิธีการทำ Affiliate Marketing กระตุ้นยอดขาย	133
	Blogging Marketing	133
	E-News Letter	134
	Article Marketing	134
	SEO	135
Chapter 6	ทำเงินกับการขายภาพออนไลน์	137
	รู้จักกับ “Stock Photo”	138
	ทำความรู้จักกับ Microstock	139
	ขั้นตอนการขายภาพออนไลน์	143
	คุณภาพของภาพถ่ายดี มีชัยไปกว่า	145
	องค์ประกอบภาพ	146
	ความละเอียดภาพ (Resolution)	147
	Noise จุดรบกวนสี	148

White Balance	149
เครื่องหมายการค้า (Logo)	150
ถ่ายภาพใบหน้าบุคคลต้องมีคำยินยอมจากเจ้าตัวด้วย (ModelRelease)	151
โฟกัสผิดจุด	152
ฝุ่นบนเลนส์	153
ภาพแบบ Motion Blur (ภาพวัตถุที่กำลังเคลื่อนที่)	155
ขอบม่วง (Purple Fringe)	155
ภาพ Snap Shot	156
Easy Step สมัครขายภาพกับ Shutterstock.com	157
อัปโหลดภาพลงขายด้วย FTP	162
วิธีการใช้งาน Fire FTP อัปโหลดภาพ	164
การ Submit ภาพถ่าย	166

Chapter 7 สร้างรายได้ด้วยไฟล์เสียงกับ buystocksound.com 171

Buystocksound.com เก่งแค่ไหนก็ต้องผ่านการทดสอบ	172
Must know: กติการายขายในการขายไฟล์เสียง	174
Make Money ด้วยค่าตอบแทนสุดคุ้ม	174
ค่าตอบแทนกรณีที่คุณเป็นผู้แนะนำให้ผู้สมัครหน้าใหม่ขายไฟล์เสียง	176
ค่าตอบแทนจากการแนะนำให้ผู้สมัครหน้าใหม่ซื้อไฟล์เสียง	176
ค่าตอบแทนจากการอัปโหลดไฟล์เสียงขึ้นขายบนเว็บไซต์	176
Step by Step สร้างรายได้กับ buystocksound.com	177
Upload Now ได้เวลาทำรายได้จากไฟล์เสียง	180

Chapter 8 Ziddu.com แค่แชร์ไฟล์ก็ได้เงิน 185

รู้จักกับ Ziddu.com	186
Easy Step สมัครสมาชิก ziddu.com	187
ได้เวลาแชร์ไฟล์	189

Chapter 9 คลิก Like ทำเงิน 193

‘คลิก Like’ วิธีทำเงินแบบง่ายๆ ด้วยระบบ Fanslave	194
Easy Step สมัครทำเงินกับระบบ fanslave ‘เรื่องจ๊ับๆ’	195
เมนูสำคัญที่ต้องใช้งาน	197
ทำเงินจาก Fanslave ได้อย่างไร	200
Easy Step เชื่อมต่อ Fanslave กับ Facebook	201
คลิก Like เพจหาเงินและเพิ่ม Credits	204
Easy Step เชื่อมต่อ Fanslave กับ Twitter	206
Follow หาเงินและเพิ่ม Credits	209
เข้าเว็บไซต์ก็ได้เงิน	211
รับผลตอบแทนจาก Fanslave	213
ถอนเงินออกจากบัญชี PayPal	215

Chapter 10 ทำเงินด้วยการเขียนบล็อก 219

Google adsense เทรนด์ (ยัง) ฮิตทำเงินบนบล็อก (และเว็บไซต์)	220
สร้างบล็อกดีๆ ฟรีๆ ที่ www.blogger.com	221
เนื้อหาดีมีชัยไปกว่าครึ่ง	223
สมัครติดป้ายโฆษณากับ Google adsense	225
ทำความรู้จักกับ SEO ช่วยให้บล็อกมียอดผู้เข้าชม	227
ทำ SEO บนบล็อกง่ายๆนิดเดียว	229
หัวข้อใหญ่หรือชื่อเรื่อง	229
เนื้อหาในบล็อก	229
เพิ่มจุดเด่นด้วย Tag ต่างๆ	230
Text Link ไปยังเว็บที่น่าเชื่อถือ	230





Chapter 1

อินเทอร์เน็ต แหล่งทำเงินสารพัดรูปแบบ

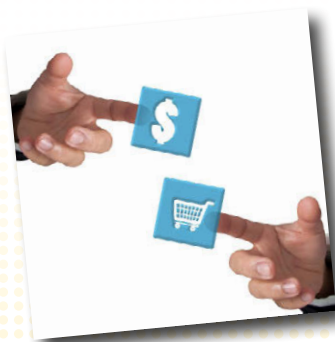
โลกเปลี่ยนไป รูปแบบการใช้ชีวิตก็เปลี่ยนตามค่ะ โดยเฉพาะอย่างยิ่งเรื่องการทำธุรกิจที่ปัจจุบันผู้คนให้ความสนใจกับการค้าขายผ่านโลกออนไลน์กันมาก ซึ่งรูปแบบในการสร้างรายได้ผ่านโลกออนไลน์นั้นมีอยู่ด้วยกันหลายรูปแบบ ขึ้นอยู่กับว่าใครจะถนัดในการทำเงินรูปแบบใดเท่านั้นเอง



รูปแบบการหาเงินออนไลน์

ปกติแล้วรูปแบบการหาเงินออนไลน์นั้นจะมีอยู่หลากหลายรูปแบบ แต่ละแบบก็จะมีวิธีการที่แตกต่างกันไป แต่หากจะจัดให้เป็นหมวดหมู่แล้ว เราจะพอแบ่งรูปแบบได้ดังนี้

- ขายสินค้าและบริการ
- ผากขายงานหรือบริการที่เกี่ยวกับอัฟโหลดดาวน์โหลดไฟล์คอมพิวเตอร์
- การรับจ้างโปรโมทในรูปแบบต่างๆ



การขายสินค้าและบริการออนไลน์

เริ่มกันที่วิธีการยอดฮิตที่ใกล้ตัวมากที่สุดก็คือ เรื่องของการค้าขายนั่นเอง ปกติบนโลกออนไลน์จะแบ่งการขายสินค้าออกเป็น 2 ประเภทหลักๆ ได้แก่

◀ การขายสินค้าแบบซื้อมาขายไป

เป็นการค้าขายประเภทที่คุณรับสินค้ามาแล้วนำมาเพิ่มราคาเพื่อกินส่วนต่าง ซึ่งแบ่งได้อีก 2 ประเภท

แบบที่ต้องสต็อกสินค้า

มีการลงทุนซื้อสินค้ามาเก็บไว้เพื่อโพสต์ขายบนเว็บไซต์ต่างๆ ซึ่งมีความเสี่ยงในการลงทุน เพราะหากสินค้าไม่ใช่เทรนด์ในขณะนั้น คุณภาพดูแล้วไม่สวยงาม ฯลฯ ก็อาจทำให้ทุนจมและขาดทุนได้ อย่างไรก็ตาม การสต็อกสินค้ามีข้อดีที่เด่นชัดข้อหนึ่งคือ เมื่อลูกค้าสั่งสินค้าจะมีสินค้าส่งให้ลูกค้าได้ทันที ทำให้ลูกค้าเกิดความมั่นใจและเกิดการซื้อซ้ำในร้านออนไลน์ของคุณได้



แบบไม่ต้องสต็อกสินค้า

ที่รู้จักกันดีก็คือการพรีออเดอร์ (pre-order) ที่คุณเพียงแค่นำภาพสินค้าจากแหล่งต่างๆ มาโพสต์ขาย เมื่อมีคนสั่งสินค้าคุณก็แค่เก็บมัดจำหรือเก็บเงินตามจำนวนจริง ก่อนที่จะทำการส่งสินค้า ข้อดีคือทุนไม่จม คุณไม่ต้องแบกรับความเสี่ยง แต่ข้อเสีย นั่นคือลูกค้าต้องรอคอยสินค้าเป็นเวลานาน ซึ่งบางครั้งอาจนานเป็นเดือนหรือ 2 เดือน ผลเสีย นั่นก็คือ

- กรณีเป็นสินค้าแฟชั่น อาจทำให้สินค้าตกเทรนด์
- ได้รับฟีดแบคที่ไม่ดีจากลูกค้า
- อาจไม่เกิดการซื้อซ้ำจากลูกค้าคนเดิม และลูกค้าหันไปซื้อกับเจ้าที่มีสินค้าไว้อยู่แล้ว





◀ การขายสินค้าที่คุณเป็นพลูผลิตเอง

กรณีนี้เป็นกรณีที่คุณมีความสามารถในการผลิตสินค้าต่างๆ ทั้งเสื้อผ้า เย็บปักถักร้อย งานประดิษฐ์ ศิลปะ DIY อาหาร ฯลฯ แล้วนำมาโพสต์เพื่อลงจำหน่าย สินค้าประเภทนี้อาจเรียกรวมๆ ว่าแฮนด์เมดนั่นเอง

◀ บริการออนไลน์ต่างๆ

นอกจากการขายสินค้าแล้ว ในส่วนของงานบริการก็สามารถทำผ่านโลกออนไลน์ได้เช่นกันค่ะ เพราะปัจจุบันคุณ จะเห็นการให้บริการชำระเงินผ่านอินเทอร์เน็ต สั่งอาหารผ่านอินเทอร์เน็ต ซึ่งเชื่อว่าจะมีเพียงผู้ค้ารายใหญ่ที่ทำได้ คุณเองก็สามารถทำบริการออนไลน์เหล่านี้ได้เช่นกัน อาทิ บริการเดลิเวอรี่อาหารในหมู่บ้านที่คุณอาศัย รับสั่งพรีออเดอร์เค้กในวันและโอกาสต่างๆ บริการรับซักรีดแบบเดลิเวอรี่ เป็นต้น



ตัวอย่างแฟนเพจร้านอาหารที่เปิดบริการในหมู่บ้าน

เปิดร้านค้าขายออนไลน์อย่างไรได้บ้าง

การเปิดร้านขายสินค้าบนอินเทอร์เน็ตผ่านเว็บไซต์ต่างๆ ซึ่งส่วนใหญ่แล้วจะค้าขายผ่านช่องทางเหล่านี้

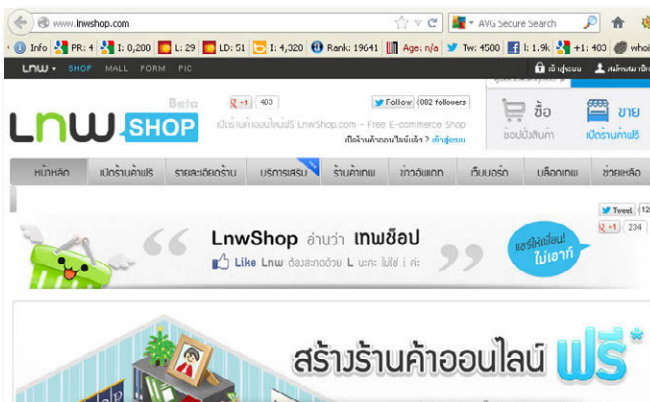
◀ การจ้างเขียนเว็บไซต์ขึ้นมาใหม่

เป็นการจ้างโปรแกรมเมอร์ในการเขียนโปรแกรม ซึ่งจะมีระบบในการแก้ไขต่างๆ บนเว็บไซต์ รวมถึงการจัดเพิ่มเฟลตหรือหน้าเว็บไซต์ได้ตามที่ใจคุณต้องการ โดยงบประมาณจะมากหรือน้อยขึ้นอยู่กับรายละเอียดของเว็บไซต์ ว่าจะมีส่วนเสริม หรือความพิเศษด้านใดบ้าง เช่น ภาพกราฟิกเก๋ๆ บนเพิ่มเฟลต การสร้างตะกร้าขายของ ภาพเคลื่อนไหวบนเว็บไซต์ ซึ่งราคาเริ่มต้นในการจ้างเขียนเว็บไซต์โดยเฉลี่ยจะอยู่ที่ประมาณ 30,000 บาท ขึ้นอยู่กับคุณสมบัติเว็บไซต์ตามที่ผู้ว่าจ้างต้องการ

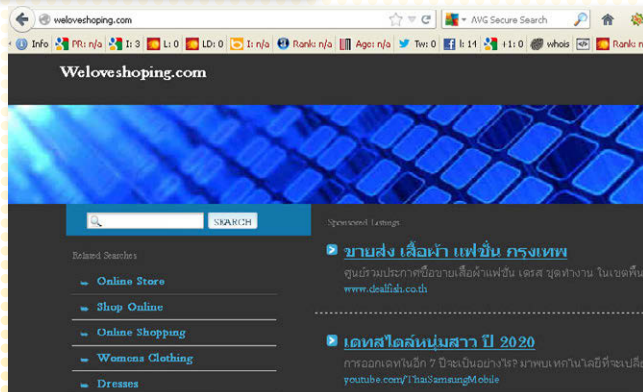


❖ ใช้บริการจากผู้ที่ให้บริการเว็บไซต์สำเร็จรูป

ซึ่งคุณไม่ต้องเสียค่าจดโดเมนเนมเอง ไม่ต้องเสียค่าจ้างโปรแกรมเมอร์ แม้ไม่มีความรู้ด้านการเขียนเว็บไซต์คุณก็สามารถจัดทำเว็บไซต์ของตัวเองได้ แต่หากคุณต้องการเพิ่มความพิเศษ หรือรายละเอียดเพิ่มเติม คุณก็สามารถทำได้ โดยเสียค่าบริการให้กับทางเว็บไซต์เพื่อได้ออปชั่นที่ดีขึ้น



Lnwshop.com ผู้ให้บริการเปิดร้านค้าออนไลน์



weloveshopping.com ผู้ให้บริการเปิดร้านค้าออนไลน์

❖ ใช้เว็บ Social Network

เว็บไซต์ประเภทนี้จะก่อให้เกิดการสร้างเครือข่ายสังคมบนโลกออนไลน์ เป็นการเชื่อมโยงความสนใจและกิจกรรมของคนที่มีความชอบและรูปแบบการใช้ชีวิตเหมือนกัน มารวมกลุ่มกัน เพื่อพูดคุย แลกเปลี่ยนประสบการณ์ความคิดเห็น แชร์ภาพ แชร์วิดีโอ ฯลฯ และที่สำคัญก็คือคุณสามารถนำเว็บประเภทนี้มาใช้ในการขายสินค้าได้เกือบทุกประเภท (ตราบที่มันไม่ผิดกฎหมายและผิดศีลธรรม)

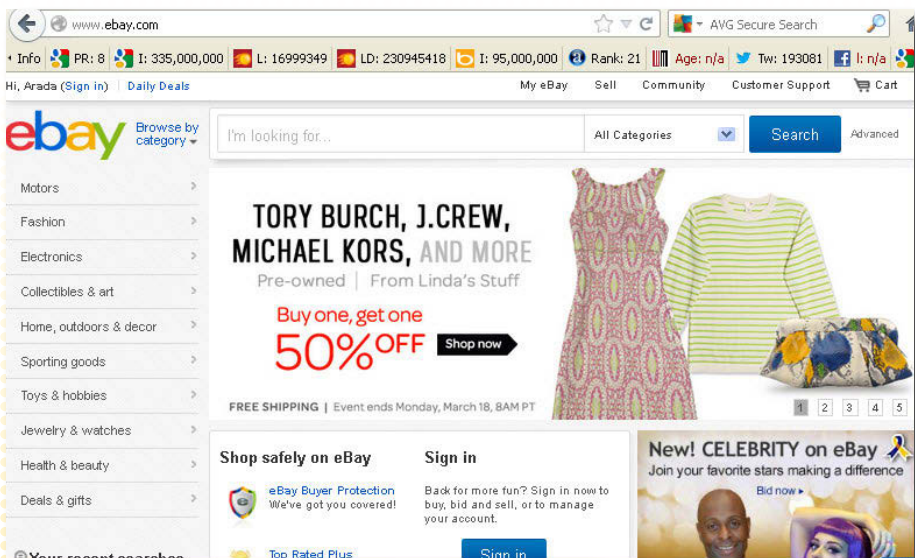


ตัวอย่างแฟนเพจขายสินค้าบน www.facebook.com

สำหรับเว็บไซต์ประเภท social network ที่นิยมกันมากก็ได้แก่ twitter.com, multiply.com และที่นิยมเป็นอย่างมากได้แก่ facebook.com ซึ่ง facebook.com เป็นเว็บไซต์ที่มีคนใช้งานทั่วโลกกว่า 900 ล้านคน หากจะค้นหาคนรุ่นใหม่คงยากมากที่จะพบคนที่ไม่มีแอ็คเคาท์ facebook ไม่ใช่แค่นักเรียน วัยรุ่น แต่คนทำงานก็ใช้ facebook ด้วย จากตัวเลขนี้จึงทำให้เราบอกได้ทันทีว่า facebook จัดเป็นเว็บยอดนิยมที่เราสามารถโปรโมทตัวเอง สินค้า หรือบริษัทได้อย่างง่ายดาย

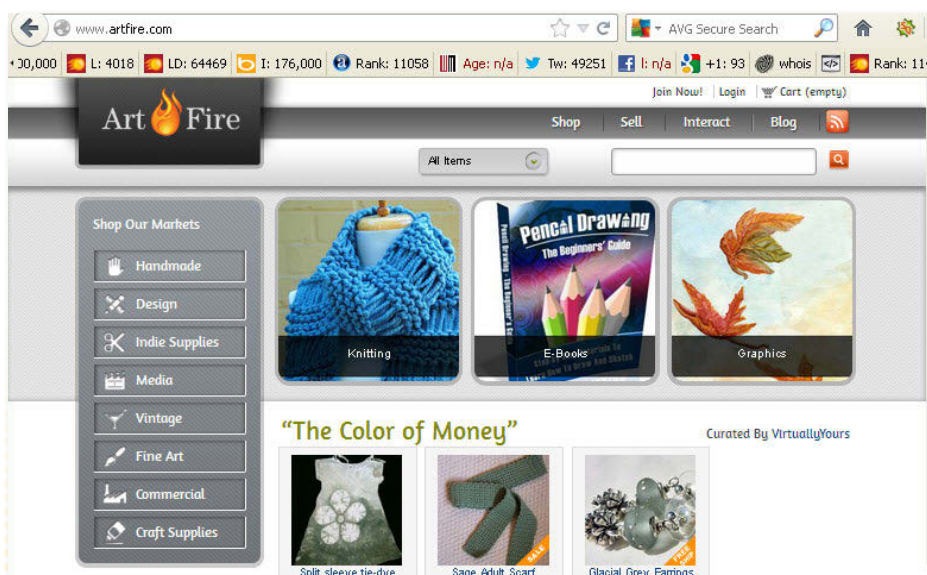
เว็บไซต์ที่ให้บริการพื้นที่ฝากขายสินค้า

เว็บไซต์ที่รู้จักกันมากที่สุดหนีไม่พ้น ebay.com ซึ่งเป็นตลาดขายและประมูลสินค้าออนไลน์ที่มีขนาดใหญ่ที่สุด ซึ่งคุณสามารถนำสินค้าของคุณไปฝากขายได้ โดยทางเว็บประเภทนี้จะเก็บค่าพื้นที่ในการวางสินค้าด้วย ถึงแม้ว่าจะเสียค่าพื้นที่วางสินค้า อย่างไรก็ตาม โอกาสในการขายสินค้าบนเว็บไซต์ประเภทนี้มีสูงมาก เนื่องจากปริมาณของคนที่เข้าไปจับจ่ายซื้อของนั้นมีทั่วโลก แตกต่างจากการขายสินค้าบนเว็บ Social Network อย่างสิ้นเชิง ดังนั้นหากคุณจับทางสินค้าที่จะขายคนทุกมุมโลกได้ โอกาสในการทำเงินก็ยิ่งมากไปด้วย

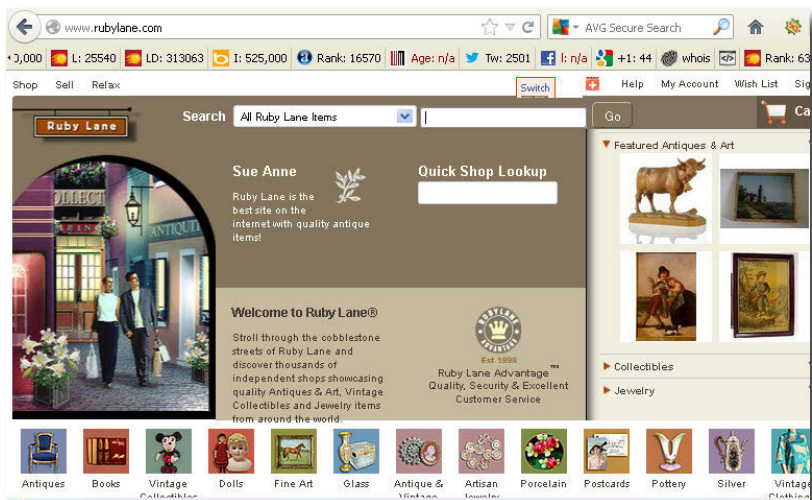


หน้าเว็บไซต์ eBay.com

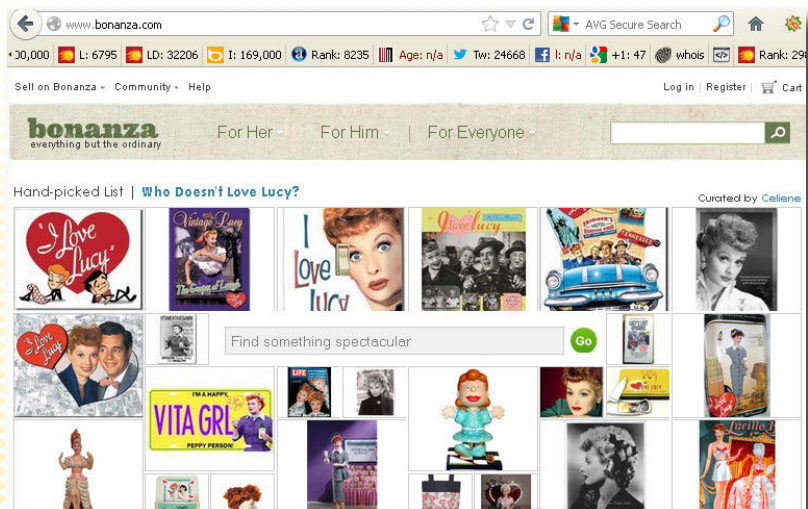
นอกจากเว็บไซต์ซื้อและขายสินค้าชื่อดังอย่าง eBay แล้ว ก็ยังมีเว็บไซต์ประเภทนี้ให้คุณได้ลองขายสินค้าอยู่อีกหลายเว็บไซต์เลยคะ



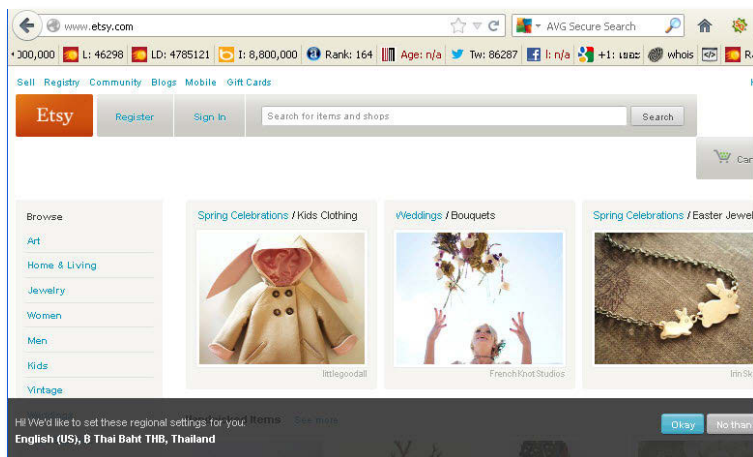
Artfire.com ตลาดสินค้าออนไลน์ที่เน้นสินค้าประเภทงานประดิษฐ์และแอนิเมต



RubyLane.com ขายสินค้าประเภทของเก่า ของสะสมที่มีราคาสูง



Bonanza.com เว็บไซต์ขายสินค้าที่เน้นไปในทางสินค้าแฟชั่น



Etsy.com ขายสินค้าประเภทแฮนด์เมด สิ่งประดิษฐ์ต่างๆ

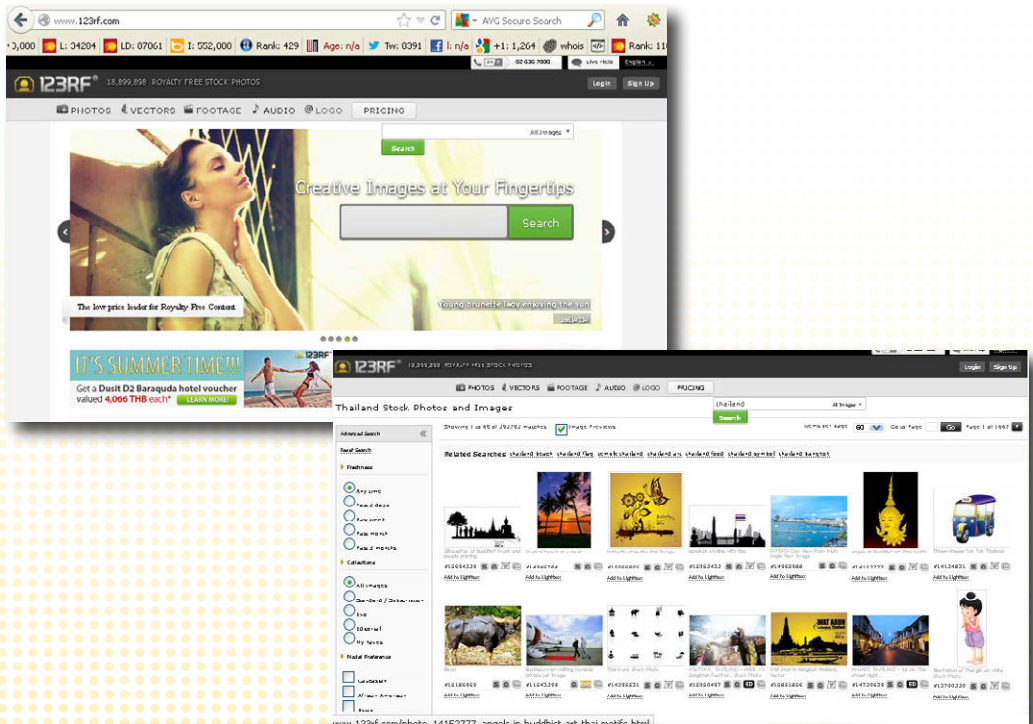
◀ Memo Application on mobile เทรนด์ค้าขายมาแรง

กำลังมาแรงสำหรับการโปรโมทและขายสินค้าบนแอปพลิเคชันมือถือ โดยเฉพาะอย่างยิ่งในแอปพลิเคชันที่ชื่อว่า อินสตาแกรม (Instagram) ซึ่งก่อนหน้านี้มีหน้าที่แค่เพียงใช้ตกแต่งรูปภาพ แต่ปัจจุบันผู้ใช้ส่วนใหญ่นำมาใช้ในการโปรโมทและขายสินค้าเป็นหลัก

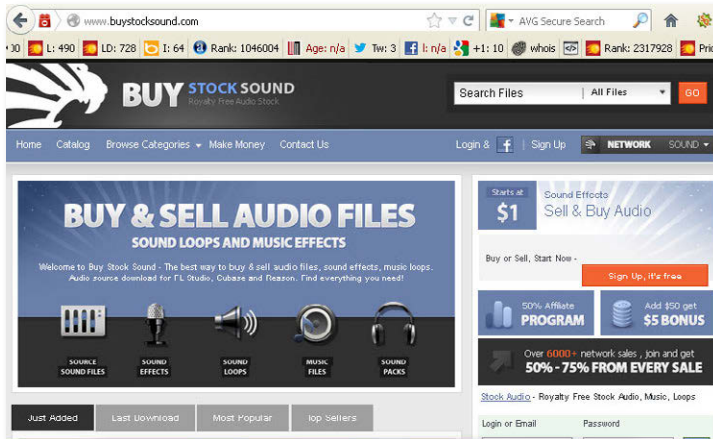


ฝากขายงานหรือบริการที่เกี่ยวกับอัฟโฟลด์งานโฟลด์ไฟล์คอนพิวเตอร์

นอกจากการขายสินค้าแล้ว ในโลกออนไลน์คุณก็ยังสามารถขายชิ้นงานที่คุณผลิตขึ้นบนเว็บไซต์ที่ขายสินค้าเฉพาะประเภทนั้นขึ้นได้ด้วย เช่น การขายไฟล์ภาพทั้งภาพถ่ายและภาพกราฟิก การขายไฟล์เสียง ทั้งเสียงดนตรีที่คุณเล่นเองในวงของคุณ หรือเสียงธรรมชาติรอบตัว (จะกล่าวถึงใน Chapter 5 และ 6)

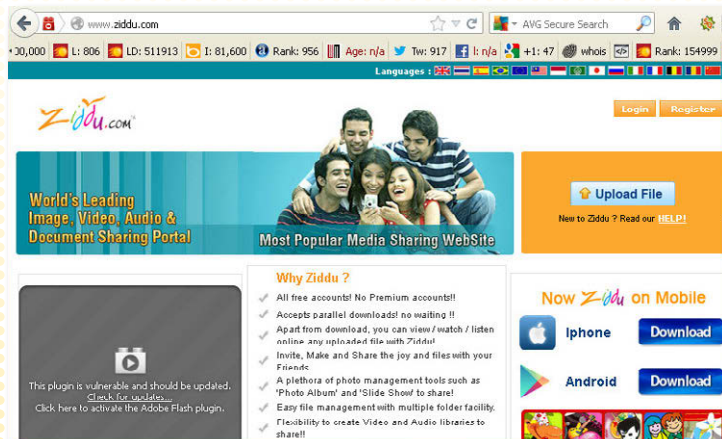


123RF.com เว็บไซต์สำหรับขายไฟล์ภาพเพื่อสร้างรายได้แก่ผู้รักการถ่ายภาพ



Buystocksound.com เว็บไซต์สำหรับพาดขายไฟล์เสียง

แค่อัพโหลดไฟล์ก็ทำเงินให้คุณได้แล้วค่ะ นี่เป็นวิธีการสร้างรายได้ให้คุณอย่างง่าย โดยที่คุณไม่จำเป็นต้องมีเว็บไซต์ของตัวเอง ที่สำคัญคือการหารายได้ประเภทนี้ไม่ต้องมีเงินลงทุนก็ทำได้ เพียงแค่มีความรู้ด้านอินเทอร์เน็ตนิดหน่อย จากนั้นก็แค่สมัครเป็นสมาชิกบนเว็บที่ให้บริการ File Hosting หรือพวกรับบริการฝากไฟล์ต่างๆ เท่านั้น



Ziddu.com เว็บไซต์ให้บริการอัพโหลดไฟล์ที่กำลังมาแรงในขณะนี้

สำหรับวิธีการของเว็บไซต์ก็คือจะให้คุณสมัครสมาชิก จากนั้นก็ให้คุณนำไฟล์เข้ามาฝาก ร่วมกับการนำไฟล์ไปเผยแพร่ต่อยังเว็บไซต์ เว็บบอร์ด อีเมล ซึ่งแน่นอนว่าหลายๆ คนต้องมีคำถามว่าแล้วเว็บไซต์นำเงินจากที่ไหนมาจ่ายให้เรา ซึ่งรายได้หลักที่เว็บไซต์ได้มานั้นเกิดจาก...

● **รายได้จากการสมัครสมาชิก** ส่วนใหญ่แล้วการดาวน์โหลดไฟล์จะแบ่งกลุ่มคนดาวน์โหลดเป็น 2 ประเภท คือกลุ่มของคนดาวน์โหลดทั่วไป และกลุ่มที่เป็นสมาชิก ซึ่งกลุ่มสมาชิกจะมีสิทธิพิเศษคือดาวน์โหลดไฟล์ได้รวดเร็วขึ้น ไม่ต้องมานั่งรอกการนับถอยหลังเพื่อโหลดไฟล์เป็นสิบหรือร่วมนาที (อย่างต่ำ) และไม่ต้องมานั่งรอให้เวลาผ่านไป 3 นาที (อย่างต่ำ) จึงจะสามารถดาวน์โหลดไฟล์ใหม่ได้ ดังนั้นหากใครเพื่อการรูดคอก็มักจะสมัครเป็นสมาชิกเว็บไซต์เหล่านี้ และนี่ถือเป็นการหาเงินของเว็บไซต์ประเภทฝากไฟล์

● **รายได้จากแบนเนอร์โฆษณา** การให้บริการดาวน์โหลดไฟล์นั้น จะมีผู้ใช้บริการหลังโหลดเข้ามาต่อวันไม่น่าจะต่ำกว่าแสนคน ทำให้พื้นที่บนหน้าเว็บไซต์สามารถขายให้กับลูกค้าโฆษณาได้ ยิ่งเนื้อหาที่เปิดให้คนดาวน์โหลดมีเยอะ เว็บไซต์ติดอันดับต้นๆ ค่าแบนเนอร์แต่ละมุมทั้งบนล่าง ซ้าย ขวา ต่างก็มีราคาที่สูงขึ้นด้วย เปรียบเหมือนโทรทัศน์ช่องไหนหรือช่วงไหนคนฮิตติดละคร ค่าโฆษณาก็ย่อมแพงขึ้นตามเป็นธรรมดา

จะเห็นได้ว่ารายได้ของเว็บไซต์ขึ้นอยู่กับการสมัครสมาชิกและการขายพื้นที่โฆษณา ดังนั้นเราจึงเสมือนเป็นสื่อกลางที่ช่วยหาลูกค้าสมาชิกให้เว็บไซต์นั่นเอง และเมื่อเราอัปโหลดไฟล์ไม่ว่าจะเป็นไฟล์อะไรประเภทไหนก็เหมือนกับเป็นการประชาสัมพันธ์เว็บไซต์ให้คนมาสมัครสมาชิกเว็บไซต์ ซึ่งแน่นอนที่สุดว่าเว็บมีรายได้ เราก็มีเงินเข้ากระเป๋านั่นเอง ซึ่งส่วนใหญ่แล้วเว็บให้บริการฝากไฟล์จะจ่ายเงินให้แก่ผู้อัปโหลด เมื่อมีคนมาดาวน์โหลดไฟล์ครบจำนวนกับที่ทางเว็บไซต์ได้กำหนดไว้ เช่น ยอดดาวน์โหลด 1,000 ครั้ง หรือ 5,000 ครั้ง เราก็จะได้เงินก็เหรียญหรือก๊ิปาทก็แล้วแต่ทางเว็บไซต์จะกำหนด

การรับจ้างโปรโมทในรูปแบบต่างๆ

นอกจากการขายสินค้าและบริการ รวมไปถึงการอัปโหลดไฟล์เพื่อสร้างรายได้แล้ว ยังมีวิธีหารายได้อีกรูปแบบหนึ่งนั่นก็คือการรับจ้างโปรโมทให้แก่เว็บไซต์ต่างๆ โดยเรามีหน้าที่เป็นเสมือนเซลล์แมนให้กับทางเว็บไซต์ ซึ่งการโปรโมทนั้นแบ่งออกเป็น 3 ประเภทใหญ่ๆ ดังนี้

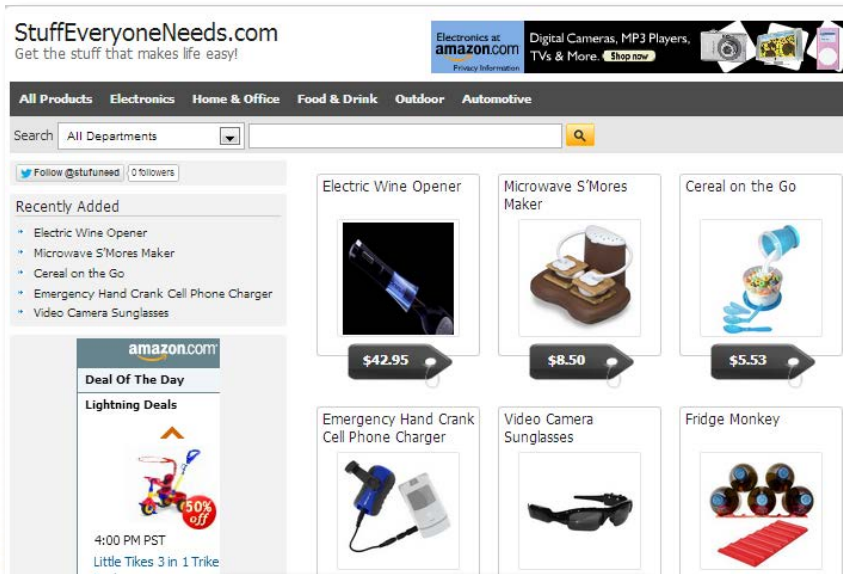
◀ การโปรโมทลิงก์ (Affiliate Marketing)

นี่ถือเป็นการตลาดและการประชาสัมพันธ์รูปแบบหนึ่งของเว็บไซต์ การตลาดแบบนี้เป็นการเพิ่มช่องทางในการขายสินค้า ด้วยการกระจายการโฆษณาสินค้าไปยังเว็บไซต์ต่างๆ ผ่านตัวแทน ซึ่งเราก็ก็นับแค่สมัครเป็นตัวแทนในการแพร่กระจายโฆษณาสินค้าเท่านั้นเอง

การโปรโมทลิงก์นี้เราจะทำหน้าที่เหมือนเซลส์แมน คือเป็นตัวแทนในการโฆษณาสินค้าต่างๆ ให้กับเว็บไซต์ และได้รับผลตอบแทนเป็นค่าคอมมิชชั่น จะต่างจากการเป็นเซลส์แมนก็แค่เพียงเราไม่ต้องไปเดินขายสินค้าตามบ้าน แต่นำสินค้ามาโพสต์ขายบนเว็บไซต์ หน้าแฟนเพจ และตามบล็อกเท่านั้น ปัจจุบันบริษัทที่รับจ้างคนมาทำการตลาดลักษณะนี้ก็ได้แก่ ebay.com และ amazon.com



Amazon.com เว็บไซต์สินค้าออนไลน์ที่ใหญ่ที่สุดในอเมริกา

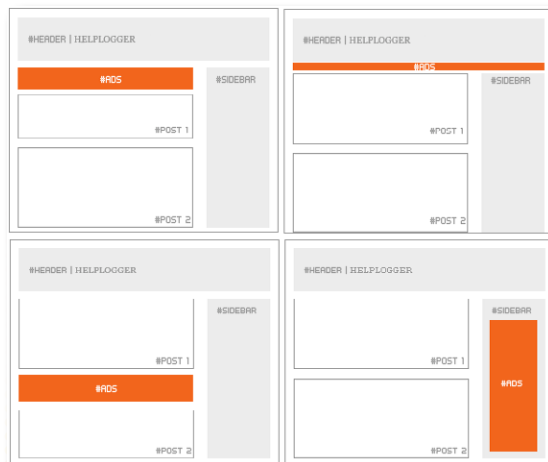


การโปรโมทสินค้าจาก Amazon.com

สร้างบล็อกรับโปรโมท

บล็อกเปรียบเหมือนไดอารี่ที่คุณสามารถเผยแพร่บนโลกออนไลน์ เพื่อให้ความรู้ เพื่อแบ่งปันประสบการณ์แต่ละวัน หรือเพื่อปล่อยของดี เช่น สูตรอาหาร งานประดิษฐ์ งานอดิเรก เป็นต้น ซึ่งไม่เพียงแต่เป็นพื้นที่ในการเล่าเรื่องราวของคุณเพียงอย่างเดียว แต่บล็อกยังสามารถใช้ในการแบ่งปันความคิดเห็น หรือสาระสำคัญต่างๆ เกี่ยวกับบทความที่คุณเขียนก็ได้

นอกจากนี้คุณยังสามารถใช้บล็อกในการสร้างรายได้จากการใช้เป็นเครื่องมือในการโฆษณาเว็บไซต์ (Affiliate) การคลิกป้ายโฆษณาของผู้เข้ามาเยี่ยมชมเว็บไซต์ และใช้ในการขายสินค้าก็ยังได้



ตำแหน่งของป้ายโฆษณาที่จะอยู่บน Blog (ข้อมูลจาก <http://helplogger.blogspot.com>)

◀ รับจ้างคลิก Like เพจบน Facebook

นอกจากกดไลค์ข้อความ รูปภาพที่คุณชอบแล้ว การกดไลค์ยังสามารถสร้างรายได้ให้กับคุณได้ด้วยค่ะ ซึ่งการทำเงินประเภทนี้ต้องสมัครทำกับผู้ให้บริการเว็บไซต์ที่ชื่อว่า Fanslave โดยคุณจะมีรายได้จากการลงมือทำสิ่งง่ายๆ ดังนี้

- คลิก Like เพจบน Facebook
- Follow ติดตามบน Twitter
- เข้าเยี่ยมชมเว็บไซต์ที่ Fanslave แนะนำ