



พิมพ์ครั้งที่ 2

หลากหลายวิธีปลูก

▶ บรรณาธิการ : อภิชาติ ศรีสอาด
▶ เรียบเรียง : ญักุฐัฒณามนต์ ดัฒนธรมัธยั

ผักสลัด

เชิงการค้า

▶ ชู..ผักสลัด..ชุดใหม่..ปลูกได้ทั่วไทย
พร้อมเจาะลึก..เคล็ดลับความสำเร็จของ 9 ต้นแบบฟาร์มผักสลัด

▶ “Hydro Hobby” ..จากงานอดิเรก..สู่แรงบันดาลใจ
ไปเป็น..อาชีพทำเงิน

▶ “เฟรชวิลล์ฟาร์ม” ..ปลูกสลัดเพียง 20 โต๊ะ
1 ปี..ปลดหนี้หลักล้าน

▶ “ปลูกผักสลัดด้วยน้ำเย็น”
ที่เด็ด..คงความกรอบอร่อย
ป้อนตลาดตลอดปี..ไต่เต้าเกิดโดย
“วัชรชัย เลิศสวัสดิ์คุณ”

▶ “ผักสลัดอินทรีย์..มีดีโกอินเตอร์”
“อริศพัฒน์ วรรณสุทธี” ..ไขว่สูตรเด็ดน้ำหมัก
“อาหารจานด่วน” ..ป้อนผักเข้าตู้ป่วน





ผักสลัดนาชนิดในโรงเรือนปิด



ต้นกล้าสลัด

หลักวิธีปลูกผักสลัด เชิงการค้า



ชุดปลูกผักแบบมินิ สำหรับมือใหม่



การปลูกด้วยวิธีย้ายปลูก



ปลูกผักสไลด์ญี่ปุ่นต้องยกร่องแปลงขนาดเล็ก

หลากหลายวิธีปลูกพืชสไลด์ เชิงการค้า



ชุดปลูกผักสำหรับครอบครัว



ชุดปลูกผักแนวตั้ง

หลักวิธีปลูกพืชสด 5 ขั้นตอน



บัตเตอร์เฮด



ร็อกเก็ตสลัด



“Hydro Hobby”

สร้างแรงบันดาลใจจากงานอดิเรก

สู่อาชีพทำเงิน

ประกายความคิดเล็กๆ ที่เกิดจากการทดลองทำแผนธุรกิจเพื่อต่อยอดการทำงานอดิเรกที่รักและความชอบรับประทานผัก ทำให้คนหนุ่มไฟแรง อย่าง “คุณเอก-ปกรณ์ พิสุทธิชาน” เปลี่ยนชีวิตจากพนักงานบริษัทธรรมดา กลายเป็นเจ้าของกิจการ “ไฮโดรฮอบบี้” ปลูกผักไฮโดรโปนิกส์ พร้อมกับการจำหน่ายวัสดุอุปกรณ์และรับออกแบบการวางระบบฟาร์มผักแบบครบวงจร



คุณเอก-ปกรณ์ พิสุทธิชาน
(สัมภาษณ์ ปี พ.ศ.2558)

สร้างอาชีพได้จากการทดลองวางแผนธุรกิจ

“ผมว่าหลายคนยังไม่รู้ว่าตัวเองชอบอะไร เพราะฉะนั้นการได้ทดลองทำอะไรหลายๆ อย่างที่ชอบนั้นจะเป็นแรงบันดาลใจในการเริ่มต้นธุรกิจที่ดี อย่างผมเองชอบปลูกต้นไม้ ชอบกินผัก ก็เลือกที่จะทำธุรกิจเกี่ยวกับฟาร์มผัก ซึ่งในตอนแรกผมก็เป็นพนักงานบริษัททั่วไป แต่เมื่อมาเรียนต่อ MBA ใน

ระดับปริญญาโท ก่อนจบการศึกษา ต้องทำแผนธุรกิจส่ง จึงได้เริ่ม คิดถึงงานอดิเรกที่ตัวเองชอบนำมา เป็นแรงบันดาลใจ และพอทำแผน ธุรกิจเสร็จก็เลยคิดอยากทำธุรกิจ นั้นขึ้นมาจริงๆ”

ซึ่งในตอนแรกคุณปรกรณ์ เล่าว่า เขาคิดที่จะทำฟาร์มผักไฮโดร-พอนิกส์ขนาดใหญ่ แต่เพราะมองเห็นช่องทางตลาดในระหว่างทาง ว่าก่อนจะเริ่มทำฟาร์มผักได้จะต้อง ผ่านชุดทดลองการปลูกเสียก่อน เพราะใครๆ ก็คงอยากทดลอง ทำเล็กๆ ก่อนเริ่มทำใหญ่อยู่แล้ว เขาจึงเห็นออกแบเรนด์ “ไฮโดร-ฮอบบี้” ขึ้นมาเพื่อจับตลาดลูกค้า ที่ชื่นชอบการปลูกต้นไม้เป็นงาน อดิเรก รวมถึงกลุ่มลูกค้าคนเมือง ที่มีพื้นที่ในบ้านไม่มากแต่อยาก ทดลองปลูกผักและเปิดตลาดด้วย ตัวเองครั้งแรกโดยวางขายที่สนาม หลวง 2 และเริ่มเป็นที่รู้จักมากขึ้นหลังออกบูธงาน แสดงสินค้าต่างๆ

ปลูกความสุขได้ในบ้าน

“ถึงวันนี้ผมเริ่มต้นธุรกิจมากกว่า 7 ปีแล้ว ซึ่ง การตอบรับของลูกค้าก็ดีขึ้นเรื่อยๆ อีกทั้งปัจจุบัน กระแสนักสุขภาพมาแรงก็ยิ่งทำให้ตลาดเปิดกว้าง เพราะทั้งลูกค้าเก่าที่เคยซื้อก็กลับมาซื้อวัสดุปลูก ปุ๋ย ธาตุอาหารต่างๆ เพิ่ม และมีกลุ่มลูกค้าใหม่ทยอย เพิ่มเข้ามา ซึ่งนอกจากปลูกเป็นงานอดิเรกหรือเอา ไว้กินเองแล้ว ถ้าใครมีพื้นที่ในบ้านก็อดอยากจะทำ



ฟาร์มผักที่หัวหิน



ฟาร์มผักมหาชัย

เป็นอาชีพเสริมผมว่าก็สามารถทำได้ง่ายๆ เพราะ ชุดปลูกผักเราเป็นระบบอัตโนมัติใช้เวลาดูแลน้อย มาก คือเพียงแค่เราสละเวลาในช่วงเช้า-เย็น ใน การวัดค่าธาตุอาหารในน้ำนิดเดียว พอเสาร์-อาทิตย์ ก็เก็บไปขายหรือบางคนเขาก็ทำเป็นสลัดกล่องพร้อม รับประทานแค่นี้ก็ขายได้แล้ว”

ขั้นตอนการปลูก เริ่มจากใส่วัสดุปลูกลงใน ถ้วยเพาะประมาณ $\frac{3}{4}$ ของถ้วย วางเมล็ดพันธุ์ลงในถ้วยและกลบเมล็ดเล็กน้อยก่อนฉีดน้ำให้ชุ่ม จากนั้นนำใส่ถาดรองเพาะสูงประมาณ 0.5 เซนติเมตร นำถ้วยปลูกลงวางในถาดแล้วนำถาดเพาะตั้งไว้ในที่



ชุดวัสดุปลูกและปุ๋ยพร้อมจำหน่าย



ชุดปลูกผักสำหรับครอบครัว

รุ่มประมาณ 2-3 วัน **การใส่ปุ๋ย** เมื่อต้นกล้าอายุครบ 4 วัน ให้เริ่มใส่ปุ๋ยโดยการนำปุ๋ย A ใส่ผสมกับน้ำ จากนั้นวันระยะเวลา 4-6 ชั่วโมง จึงเติมปุ๋ย



การวางระบบการปลูกผักให้ฟาร์มต่างๆ



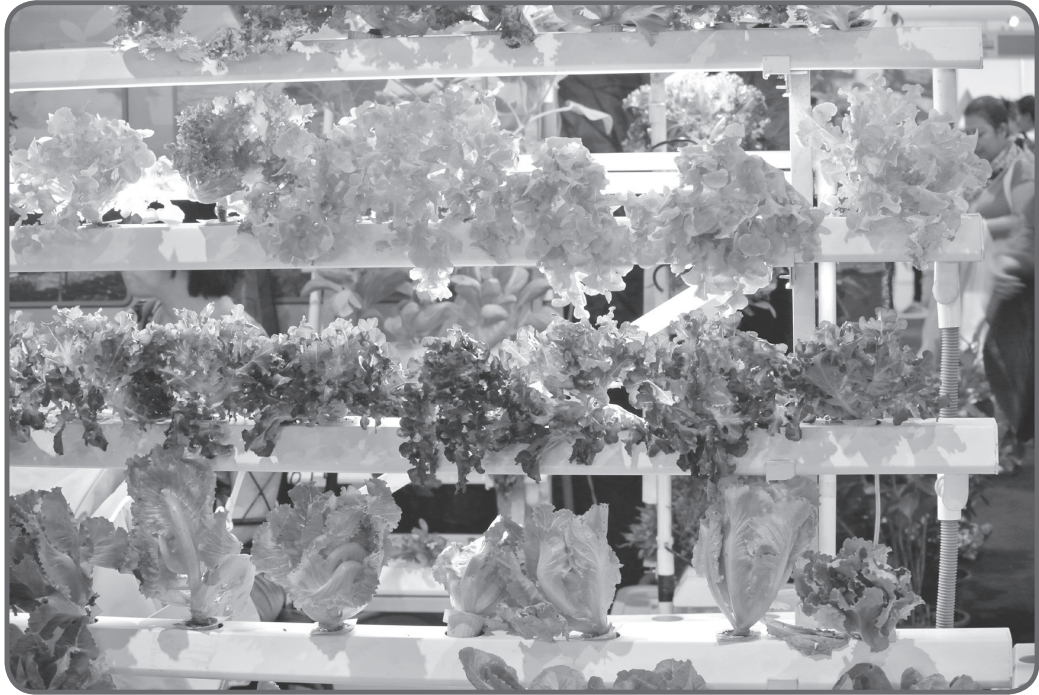
โต๊ะปลูกพร้อมลงต้นพันธุ์ที่ฟาร์มบางใหญ่

B ตามลงไป แล้วจึงเทใส่ในถาดเพาะ หลังจากนั้นให้เอาถาดเพาะออกไปตั้งรับแสงแดด ส่วน การให้น้ำ จะต้องฉีดน้ำให้ชุ่มทุกวันเช้า-เย็น เมื่อผักมีอายุครบ 2 สัปดาห์ ให้ย้ายลงวางปลูก และใส่ปุ๋ย A และ B ลงในถังน้ำที่เตรียมไว้ (อัตราส่วน น้ำ 1 ลิตร : สารละลาย 5 มิลลิลิตร) หลังจากนั้นดูแลต่อจนถึงระยะเก็บเกี่ยว

หมายเหตุ : เทคนิคง่ายๆ ที่ต้องจำให้ขึ้นใจคือการปลูกผักไฮโดรพอนิกส์จะเน้นให้ผักโดนแดดเยอะๆ อุณหภูมิน้ำเย็นๆ เพียงเท่านั้นผักก็โตดีแล้ว

ดีไซน์หลากหลายเหมาะกับไลฟ์สไตล์คนเมือง

สำหรับชุดปลูกผักไฮโดรพอนิกส์ “ไฮโดร-



ชอบบี้” ทุกชุดไม่ว่าเล็กหรือใหญ่จะถูกออกแบบระบบ NFT ซึ่งการไหลเวียนของน้ำเทียบเท่าระบบในฟาร์มใหญ่ อีกทั้งรูปแบบการดีไซน์มีความสวยงามและคงทน ใช้วัสดุฟู้ดเกรดคุณภาพเยี่ยม มีการรับประกันนาน 15 ปี มีหลายระดับราคาเริ่มตั้งแต่หลักพันไล่เรียงไปจนถึงหลักหมื่น ขึ้นอยู่กับความต้องการของผู้ปลูก และจำนวนการบริโภคผัก/ครอบครัว โดยหากเป็นผู้เริ่มต้นเนื้อหาที่บ้านไม่มาก อยู่คอนโดฯ หรือแค่อยากจะทำลองปลูกเป็นงานอดิเรกเล่นๆ คุณปรกรณ์แนะนำว่า

“สำหรับคนที่อยากทดลองปลูกเล่นๆ เป็นงานอดิเรกอาจเริ่มทดลองจากชุดขนาด 8 ต้น ราคา 2,200 บาท เพราะใน 1 ชุดจะมีทั้งอุปกรณ์ แร่ธาตุอาหาร และวัสดุปลูกต่างๆ ครบถ้วนหมดแล้ว แต่หากเป็นชุดสำหรับครอบครัวอาจจะเลือกเป็นชุดใหญ่ขึ้นมาหน่อยคือ ชุดปลูกแบบตั้งโต๊ะ ขนาด 1 เมตร จำนวน 4 รางปลูก สามารถปลูกได้ 44 ต้น

(รางปลูก 22 ต้น/รอบ และชุดอนุบาล 22 ต้น/รอบ) สนนราคาก็อยู่ที่ 6,000 บาท ก็ทำให้สามารถวางแผนการปลูกให้มีผักบริโภคอย่างต่อเนื่องได้”



ชุดปลูกผักแบบมินิ สำหรับมือใหม่



ชุดปลูกผักแนวตั้ง

สร้างความรักในอาชีพ...ทดลองแล้ว ชอบค่อยต่อยอดธุรกิจ

ซึ่งนอกจากการผลิตชุดปลูกผักในระดับทดลองปลูกและบริโภคในครัวเรือนแล้ว “ไฮ-ไดรอปบี” ยังเป็นบริษัทผู้ผลิตฟาร์มผักที่มีความ



การให้น้ำผัก

เชี่ยวชาญและพร้อมให้คำปรึกษาสำหรับผู้เริ่มต้นธุรกิจ

“จากจุดแรกผมมองธุรกิจ Hydro Hobby ตอนแรกคือต้องการจับกลุ่มลูกค้าคนเมือง เพราะคนเมืองอยากปลูกผัก แต่ไม่มีเวลา ไม่อยากยุ่งยาก มือเลอะ ไม่อยากรดน้ำ ถอนหญ้าทุกวัน ดังนั้นชุดปลูกเล็กๆ ที่ทางเราทำขึ้นมาจึงเป็นจุดเริ่มต้นของผู้ประกอบการหลายท่านแล้ว เพราะเป็นกลยุทธ์ที่ทำให้เกิดความรักในอาชีพ (Love Ocean) คือถ้าทำในสิ่งที่รักแล้วก็จะง่ายต่อการทำงานอย่างมีความสุข ซึ่งผมว่าพอเราปลูกเล็กๆ แล้วสนุกเกิน 3 เดือนแล้ว ถ้าคุณยังสนุกอยู่ แสดงว่าคุณอยู่กับงานนั้นได้แล้ว และคนก็จะค่อยๆ กลับมาหาผม ซึ่งฟาร์มที่ผมจะทำให้ไม่ใช่แค่มีเงินแล้วผมจะให้นะ เราต้องเข้ามาคุยกันที่บริษัทผมก่อนเพื่อจะได้ดูปัญหาของเขา และต้องดูว่าถ้าทำแล้วเขาจะประสบความสำเร็จหรือไม่”

“เพราะต้องบอกก่อนเลยว่าหากใครคิดอยากจะทำเป็นฟาร์มที่ค่อนข้างใหญ่มีผลผลิตผักออกจำหน่ายสม่ำเสมอ อันนี้จำเป็นมากต้องเข้ามาคุยกันก่อนเพราะการลงทุนจะสูง ขึ้นต่ำๆ ก็ไม่น้อยกว่า 200,000 บาท ซึ่งทางบริษัทเราก็พร้อมเป็นที่ปรึกษาช่วยให้คำแนะนำและยังรับออกแบบ วางระบบไฮโดรพอนิกส์ด้วย ซึ่งขั้นแรกที่ต้องมาดูกันคือเรื่องที่ดินที่มีอยู่มูลค่าคุ้มกับการปลูกผักไหม และที่สำคัญจะต้องไม่เสียค่าเช่าในราคาที่สูง ส่วนเงินลงทุนถ้าเป็นเงินเย็นได้จะดีมาก เพราะการปลูกผักเป็นอาชีพเกษตรกรรมดังนั้นจะมีเรื่องของดินฟ้าอากาศเข้ามาเป็น



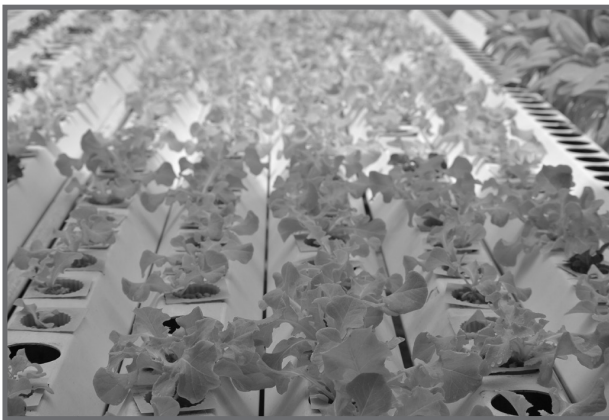
ตัวแปร ซึ่งเป้าหมายหลักของบริษัทเรานอกจากจะต้องทำให้ลูกค้าประสบความสำเร็จได้ง่ายขึ้น ในเรื่องของการบริการหลังการขายและการดูแลลูกค้าตลอดอายุการทำฟาร์มก็ถือเป็นจุดเด่นของเรา”

ความต้องการผักสูง แต่ทำไมฟาร์มจึง?

และถึงแม้ผักสลัดเป็นผักที่มีความต้องการของตลาดสูงมากในปัจจุบัน ดังนั้นจึงไม่น่าแปลกใจที่จะมีฟาร์มผักใหม่ๆ เกิดขึ้นให้เห็นอยู่ทุกวัน แต่ในเวลาเดียวกันนี้ก็มีฟาร์มผักอีกไม่น้อยที่ต้องม้วนเสื่อกลับบ้านไปในเวลาอันสั้น และนี่คงเป็นอีกหนึ่งคำถามที่ผู้ปลูกหน้าใหม่ต้องมองหาคำตอบ ซึ่งคุณปกรณ์ ให้ความเห็นว่า “ถึงผักสลัดจะมีความต้องการทางตลาดเยอะ แต่ทำไมยังมีฟาร์มผักเจ๊งเยอะด้วยเช่นกัน ซึ่งผมว่าที่เป็นอย่างนี้เราต้องย้อนกลับมาดูที่ผัก คือ ผักเป็นสินค้าที่นอกจาก

ต้องดูที่รูปทรงสมบูรณ์ สวยงามแล้ว เรื่องรสชาติก็ต้องอร่อย เพราะผักสลัดต้องกินสดถ้าขมปี๋ก็คงไม่ได้ ซึ่งฟาร์มที่จะประสบความสำเร็จเขาต้องมีทั้ง 2 อย่าง คือ รูปทรงสวย รสชาติดี และที่สำคัญต้องมีผลผลิตส่งให้ลูกค้าสม่ำเสมอ

“ซึ่งสิ่งสำคัญของการทำธุรกิจทุกประเภทคือความรักในอาชีพ จริงๆ แล้วการปลูกผักไฮโดรพอนิกส์เหมือนไม่ยากแต่ก็ต้องมีความใส่ใจ เพราะการปลูกผักให้ได้กับปลูกผักให้ดีขึ้นต่างกัน คือถ้าปลูกแบบง่ายๆ ผักโตได้ แต่พอเจอหน้าแล้ง หน้าฝน ผักก็ออกไม่สม่ำเสมอ เพราะสิ่งที่เรากำลังเรียนรู้คือวิชาเกษตรกรรม ไม่ใช่งานวิศวกรรมที่คำนวณอะไรแล้วออกมาแล้วทำเป๊ะๆ ทุกอย่างได้ เพราะมีปัจจัยแวดล้อมหลายอย่าง เช่น อากาศ แสงแดด โรคพืช แมลง ซึ่งเป็นสิ่งที่ไม่สามารถควบคุมได้ ร้อยเปอร์เซ็นต์ สรุปลก็คือ ปลูกดีกับปลูกได้ผมว่าผลมันต่างกัน”



โดยการปลูกผักไฮโดรพอนิกส์ ถือเป็นวิธีการปลูกพืชที่สามารถทำให้เกษตรกรบริหารจัดการและควบคุมการผลิตได้ง่ายที่สุดวิธีหนึ่ง ซึ่งข้อดีคือเกษตรกรสามารถวางแผนการปลูก กำหนดให้ผักออกผลผลิตได้จำนวนกี่กิโลกรัม/วัน/สัปดาห์ ได้ด้วยวิธีการคำนวณตัวเลขจากน้ำหนักและอายุเก็บเกี่ยวของผักแต่ละต้น ทำให้เราสามารถคอนโทรลการผลิต รับออเดอร์จากลูกค้าได้ทัน อีกทั้งยังสามารถควบคุมการให้ธาตุอาหาร ลดการใช้แรงงานคน เพราะไม่ต้องคอยรดน้ำ พรวนดิน ถอนหญ้า แต่ข้อด้อยของการปลูกระบบนี้คือต้องแลกมาด้วยต้นทุนที่สูงขึ้น

เรียนรู้และประยุกต์ใช้เป็นสิ่งสำคัญ

ซึ่งการจะทำให้ฟาร์มผักให้ประสบความสำเร็จนอกจากความรักในอาชีพ รู้จักการวางแผน ลำดับขั้นตอนการทำงาน ในเรื่องของการศึกษาเพิ่มเติมก็เป็นอีกสิ่งหนึ่งที่คุณปรารถนาให้ความสำคัญ “หลายคนมองว่าระบบที่ดีในการปลูกผักต้องแพงจึงจะทำให้ประสบความสำเร็จ แต่จริงๆ ก็ไม่เสมอไป ขอให้เริ่มจากน้อยๆ แต่ให้เน้นการหาความรู้มากๆ เพราะหากเรามีความรู้ไม่ว่าจะจากการเข้าอบรมที่เขาเปิดสอนกันเยอะแยะมากมาย หรือจะเข้ามาปรึกษากับผม (Hydro Hobby) ก็จะทำให้สามารถประยุกต์ใช้ในวัสดุอุปกรณ์ที่มีอยู่เป็นการเริ่มต้นก่อน เรายังไม่ต้องทำฟาร์มที่เพอร์เฟกต์ แต่เมื่อเราพอมีกำไรแล้วจึงค่อยขยายขึ้นก็ได้ ซึ่งการทำเช่นนี้จะช่วยเพิ่มความรู้เราให้แน่นขึ้น เหมาะกับเกษตรกรที่ยังไม่กล้าลงทุนมาก

“ซึ่งตอนนี้ผมเป็นวิทยากรให้กับศูนย์ฝึกอาชีพแห่งหนึ่ง เห็นได้ชัดเลยว่าปัจจุบันคนกรุงเทพฯ เริ่มมองหาการมีอาชีพเสริมด้วยการทำเกษตร คือเขาเริ่มแบ่งเงินมาลงทุน หรือใครมีพื้นที่เหลือรอบบริเวณบ้านประมาณ 50 ตารางเมตร ก็เริ่มต้นการปลูกผักเชิงพาณิชย์ได้แล้ว”

ทำตลาดด้วยการแจกฟรี!

โดยสิ่งสำคัญสำหรับการปลูกผักเชิงพาณิชย์คือเรื่องการทำตลาด ซึ่งคุณปรารถนาได้นำเสนอ

กลยุทธ์ง่ายๆ ที่น่าสนใจเพิ่มเติมอีกว่า “การทำตลาดง่ายๆ ที่ผมทำคือเริ่มจากการแจกฟรี และทำนามบัตร คิดชื่อฟาร์มสั้นๆ 2 พยางค์ให้จำง่ายๆ ซึ่งการนำผักไปแจกให้ตามร้านอาหารเพื่อสุขภาพคือหลายคนจะกลัวไม่กล้าเข้าไปหาเพราะคิดว่าร้านอาหารเขามีเจ้าประจำอยู่แล้ว ซึ่งแน่นอนเขาต้องมีแต่ถ้าเราเอาผักดีๆ ไปให้เขาฟรีๆ เชื่อได้เลยว่าเขาต้องไม่ปฏิเสธ ซึ่งหลังเราแจกไปแล้วเชื่อเถอะว่าถ้าของเราดีมีคุณภาพเขาได้ออเดอร์แน่นอน เพราะอย่างผมเองแจกไปวันนั้นเย็นนั้นผมได้ออเดอร์เลยนะ แต่ตัวผมเองจะทำจำนวนจำกัดเพราะไม่ได้ตั้งใจทำเปิดฟาร์มผักเพราะไม่อยากจะให้ลูกค้าคิดว่าเราคือคู่แข่ง แต่เราอยากเป็นผู้ที่คอยเป็นที่ปรึกษาให้ความรู้กับลูกค้ามากกว่า

“ซึ่งสำหรับผมการเป็นที่ปรึกษาการทำฟาร์มผักหากลูกค้าผมประสบความสำเร็จนั้นก็หมายถึงผมขายของได้มากขึ้น และทางเราจะมีของใหม่ๆ มาให้ลูกค้าเราเสมอๆ เราดูแลเขาตลอดไม่ทิ้งแน่นอน



ซึ่งเป็นการสร้างความเชื่อมั่นให้กับเกษตรกรด้วยว่าจะไม่มีใครทิ้งเขาแน่”

และด้วยความใส่ใจทั้งเรื่องการบริหารคุณภาพสินค้า ระบบของอุปกรณ์ รวมถึงเป็นแหล่งจำหน่ายวัสดุปลูก ธาตุอาหาร และเมดิเตอร์เรเนียนสลัดนำเข้าจากฮอลแลนด์ (ราคาขายส่งระดับฟาร์ม 51-57 สตางค์/เมล็ด และราคาขายปลีก 1 บาท/เมล็ด) แบบครบวงจร รวมถึงการเป็นที่ปรึกษาที่ดีสำหรับผู้สนใจการทำธุรกิจฟาร์มผัก ดังนั้น “ไฮโดรฮอบบี้” จึงกลายเป็นอีกแบรนด์หนึ่งที่ต้องนึกถึงเมื่อต้องการปลูกผักทุกครั้ง

หากท่านใดสนใจสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมสามารถติดต่อได้ที่ “ไฮโดรฮอบบี้” เลขที่ 33/98 หมู่บ้านพิศาลโครงการ 14 ถนนบางขุนเทียน-ชายทะเล 7 เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150 โทร.08 0611 8704, 08 6987 6025 หรือ www.thaihydrohobby.com