

# \$วยออนไลน์ ขายอะไรดี

รวมสินค้าขายดีบนโลกออนไลน์  
แหล่งซื้อขายสินค้าราคาถูก



เราจะเลือกกลุ่มสินค้าที่ขายดีบนอินเทอร์เน็ต พาทีวีแหล่งซื้อขาย  
เพียงทุกแอมมที่ช่วยลดต้นทุนราคาสินค้า เพิ่มกำไรให้ร้านค้าออนไลน์

ณฐอร เกษมสงคราม

**M-MONEY**  
make more money



# รพชออนไลน์

## ภาษาอะไรดี



# รวยออนไลน์ ขายอะไรดี

ผู้แต่ง : ณฐอร เกษมสงคราม nataorn.k@gmail.com

บรรณาธิการ : ชนะ เทศทอง rainnichi@gmail.com

ราคา : 180 บาท

กราฟิกดีไซน์ : วสันต์ พึ่งพุดผล

พิสูจน์อักษร : อณูภา อนันตานนท์

ประสานงานการผลิต : สุพัตรา อากปรุ พชร รุ่งเรืองศักดิ์

ข้อมูลทางบรรณานุกรม

รวยออนไลน์ ขายอะไรดี

190 หน้า

ISBN : 978-616-200-348-6

พิมพ์ครั้งที่ 1 : มีนาคม 2555

สร้างสรรค์ผลงานโดย : M-Money

จัดพิมพ์และจัดจำหน่ายโดย : บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด

200 หมู่ 4 ชั้น 19 ห้อง 1901 อาคารจัสมินอินเตอร์เนชั่นแนลทาวเวอร์

ถ.แจ้งวัฒนะ อ.ปากเกร็ด จ.นนทบุรี 11120

โทรศัพท์ : 0-2962-1081 (อัตโนมัติ 10 คู่สาย) โทรสาร : 0-2962-1084

สำหรับลูกค้า

ลูกค้าสัมพันธ์

โทรศัพท์ : 0-2962-1081 ต่อ 121 โทรสาร : 0-2962-1084

สำหรับร้านค้าและตัวแทนจำหน่าย

โทรศัพท์ : 0-2962-1081-3 ต่อ 112-114 โทรสาร : 0-2962-1084

E-BOOK PRODUCTION TEAM :

สุริย์รัตน์ จิ๋ว, จิราภรณ์ โสภา

สมาชิกสัมพันธ์ :

โทรศัพท์ : 0-2962-1081-3 ต่อ 601

โทรสาร : 0-2962-1084

สงวนลิขสิทธิ์ตามพระราชบัญญัติลิขสิทธิ์ พ.ศ. 2537 โดยบริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด ห้ามลอกเลียน  
ไม่ว่าส่วนใดส่วนหนึ่งของหนังสือเล่มนี้ ไม่ว่าในรูปแบบใดๆ นอกจากจะได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร  
จากผู้จัดพิมพ์เท่านั้น

บริษัท ไอดีซี พรีเมียร์ จำกัด จัดตั้งขึ้นเพื่อเผยแพร่ความรู้เทคโนโลยีสารสนเทศทั้งในระดับพื้นฐานและ  
ระดับสูง เรายินดีรับงานเขียนของนักวิชาการและนักเขียนทุกท่าน โดยเฉพาะงานที่เกี่ยวข้องกับสารสนเทศ  
ท่านผู้สนใจกรุณาติดต่อผ่านทางอีเมลที่ editor@infopress.co.th หรือทางโทรศัพท์หมายเลข 0-2962-1081  
(อัตโนมัติ 10 คู่สาย) โทรสาร 0-2962-1084

# บทบรรณาธิการ

เคยมีการสำรวจที่เกี่ยวข้องกับการใช้งานอินเทอร์เน็ต รวมไปถึงพฤติกรรมการใช้งาน และกิจกรรมต่างๆ โดยศูนย์เทคโนโลยีอิเล็กทรอนิกส์และคอมพิวเตอร์แห่งชาติหรือ NECTEC พบว่าจำนวนผู้ใช้งานมีเพิ่มมากขึ้นในทุกๆ ปี ยิ่งอัตราการใช้งานและพื้นที่ให้บริการมากขึ้นเท่าไร ก็ยิ่งส่งผลต่อจำนวนคนที่เข้ามาขึ้นเท่านั้น และแนวโน้มพฤติกรรมที่เติบโตแบบก้าวกระโดดก็คือ การเลือกซื้อสินค้าผ่านทางอินเทอร์เน็ต ผลการสำรวจนี้อาจจะวิเคราะห์หรือออกไปได้หลายทิศทาง แต่สำหรับผู้ใช้งานอินเทอร์เน็ตที่เคยซื้อสินค้าออนไลน์ไม่ใช่เรื่องผิดปกติแต่อย่างใด

ในมุมมองของคนซื้อ ความสะดวกสบายที่ไม่ต้องไปเดินทางไปเอง ค่าใช้จ่ายในการเดินทาง ค่าที่จอดรถ ค่าขนส่งนั้นนับเป็นภาระ ยิ่งเป็นวันหยุดก็ยังเสียเวลาในการฝ่าฟันรถติดไปอีกมากมาย ส่งผลให้สินค้าแต่ละชิ้นที่ได้มามีราคาสูงกว่าความเป็นจริงไปมาก ด้วยเหตุเหล่านี้เองจึงทำให้ธุรกิจค้าขายออนไลน์เติบโตวันดีคืนนั้นเอง

ดังนั้น การค้าขายในโลกออนไลน์จึงสร้างรายได้ให้กับคนที่เล็งเห็นโอกาสได้ไม่มากนักน้อย



# คำนำ

หากถามว่าทำไมเราถึงต้องเปิดร้านค้าออนไลน์นะเหรอคะ คำตอบนี้แสนจะง่ายแสนง่าย ก็เพราะว่าเราต้องการเงินนั่นเองค่ะ เพราะเดี๋ยวนี้ “เงิน” ถือเป็นปัจจัยหลักในการดำเนินชีวิต แต่หากเราใช้เงินทำธุรกิจโดยไม่ศึกษาข้อมูลก่อนก็อาจจะเสียเงินฟรี แถมบางคนมีหนี้เพิ่มเข้ามาให้ปวดเศียรเวียนเกล้าอีกต่างหาก เพราะฉะนั้นก่อนจะลงทุนทำอะไร เราจึงต้องศึกษาข้อมูลก่อนทุกครั้งเพื่อให้ธุรกิจของเราเจริญรุ่งเรืองเฟื่องฟู ชูดีไม่ได้ยังไม่อยู่ยงคงกระมังละคะ

หากเราลองสังเกตดีๆ จะเห็นได้ว่าเดี๋ยวนี้เทคโนโลยีก้าวหน้าไปมาก ผู้คนจะสบายมากขึ้น หลายๆ คนเลือกที่จะทำธุรกรรมกันทางเครือข่ายอินเทอร์เน็ต เรียกว่าแทบจะแปดสิบเปอร์เซ็นต์ของการดำเนินชีวิตของคนรุ่นใหม่จะต้องอยู่หน้าจอคอมพิวเตอร์กันอย่างแน่นอน เหล่าบรรดานักช้อปปิ้งก็เหมือนกัน ที่ตอนนี้หันมาจับจ่ายซื้อของกันทางหน้าจอแล้ว เนื่องจากสะดวกสบายไม่ต้องเดินอาบเหงื่อต่างน้ำกว่าจะได้สินค้าแต่ละอย่างก็เหนื่อยแทบขาดใจ แถมราคายังถูกกว่าบรรดาร้านค้าต่างๆ อีกต่างหาก ที่เป็นแบบนี้เพราะร้านค้าออนไลน์ไม่ต้องเสียค่าที่ ค่าภาษี สารพัดค่าที่ทำให้ต้นทุนมันสูงขึ้นไปนั่นเองละ ดังนั้น ร้านค้าออนไลน์จึงถือเป็นทางเลือกอันดับต้นๆ ในการช้อปปิ้งของบรรดานักช้อปปิ้งทั้งหลายนั่นเองค่ะ

สำหรับพ็อกเก็ตบุ๊กเล่มนี้ ผู้เขียนได้เก็บรวบรวมข้อมูลต่างๆ เกี่ยวกับสินค้า แหล่งซื้อสินค้าที่สำคัญต่อการเปิดร้านค้าออนไลน์สำหรับมือใหม่หัดขายทั้งหลาย โดยมีเนื้อหาที่ละเอียดและเข้าใจง่าย และถือเป็นการสร้างรากฐานที่มั่นคงให้กับการตั้งร้านของบรรดาพ่อค้าแม่ค้ามือใหม่อีกด้วย

และผู้เขียนหวังเป็นอย่างยิ่งว่า พ็อกเก็ตบุ๊กเล่มนี้จะเป็นส่วนหนึ่งที่ช่วยให้มือใหม่หัดขายสามารถเปิดร้านค้าออนไลน์ได้สมความตั้งใจ มีกินมีใช้ ร่ำรวยๆ นะคะ





# Thanks

ขอขอบคุณบริษัทอินโฟเควสกรุ๊ป และผู้มีส่วนเกี่ยวข้องในกระบวนการผลิตทุกคนนะคะ ขอขอบคุณครอบครัว ญาติ เพื่อนๆ พี่ๆ น้องๆ ที่คอยเป็นให้กำลังใจเสมอมา และสุดท้ายที่ลืมไม่ได้คือ ขอขอบคุณผู้อ่านและผู้มีอุปการคุณทุกท่านที่ช่วยอุดหนุน

ณัฐอร เกษมสงคราม



# Content

บ้านเด็กต้อนรับผู้ติดตามออนไลน์.....12

ส่วนคำจำกัดความ.....18

หมวดแฟชั่น.....19

เสื้อผ้าและเครื่องประดับสำหรับเด็ก.....21

- ชุดสำหรับเด็กก่อน.....22

- ชุดหมี่.....22

- ชุดนอน.....22

- ชุดเวียมน.....22

- ชุดเซ็กซี่.....22

- ชุดราตรี.....23

- ชุดกันหนาว.....23

- ชุดว่ายน้ำ.....23

- ชุดตัวการ์ตูน การ์ตูนฮีโร่.....23

เสื้อผ้าและเครื่องประดับสำหรับผู้ชาย.....26

- เสื้อยืด.....27

- เสื้อกล้าม.....27

- เสื้อเชิ้ต.....27

- เสื้อโปโล.....28

- เสื้อแจ็กเก็ต.....28

- เสื้อคาร์ดิแกน.....28

- ชุดสูท.....29

- กางเกงขาสั้น.....29

- ชีนในชาย.....29

- กางเกงขายาว.....30

- ชุดกีฬา.....30

เสื้อผ้าและเครื่องประดับสำหรับผู้หญิง.....33

- เสื้อยืด.....34

- เสื้อแฟชั่น.....34

- เสื้อเชิ้ต.....34

- เสื้อโปโล.....35

- ชุดเดรส.....35

- เสื้อแจ็กเก็ต.....35

- เสื้อคาร์ดิแกน.....36

- เสื้อสูท.....36

- กางเกงขาสั้น.....36

- กางเกงขายาว.....37

- ชุดชั้นใน.....37

- ชุดนอน.....37

- ชุดว่ายน้ำ.....38

- ชุดคลุมท้อง.....38

Hot Shop แฟชั่น.....40

- ร้านออนไลน์ขายชุดทำงาน.....41

- ร้านออนไลน์ขายเครื่องประดับ.....42

- ร้านออนไลน์ขายกระเป๋า.....43

- ร้านออนไลน์ขายเข็มขัด.....44

- ร้านออนไลน์ขายนาฬิกา.....45

- ร้านออนไลน์ขายรองเท้า.....46

- สไตล์ควมบอยหรือควมเกิร์ล (Western).....47

- สไตล์ปังก์ (Punk).....48

- สไตล์โกธิค โลลิตา (Gothic Lolita).....49

- สไตล์เนรปี้ (Preppie).....50

- สไตล์ฮิปปี้ (Hippie).....51

- สไตล์ม็อด (Mod).....52

- สไตล์ฟลอปเปอร์ (Flapper).....53

- สไตล์ดิสโก้ (Disco).....54

- สไตล์ฮิปปี้ (Hip Hop).....55

- สไตล์อินดี้ (Indy).....56

- สไตล์คอสเพลย์ (Cosplay).....57

# Content

## หมวดเสริมความงาม.....58

- ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์สำหรับผิวหน้า.....60
- ผลิตภัณฑ์สำหรับทำความสะอาดผิวหน้า.....60
- ผลิตภัณฑ์สำหรับบำรุงผิวหน้า.....61
- อุปกรณ์สำหรับผิวหน้า.....61
- ผลิตภัณฑ์สำหรับแต่งแต้มสีบนใบหน้า.....62
- ขั้นตอนของการรองพื้น.....62
- ขั้นตอนของการลงสีบนใบหน้า.....63
- อุปกรณ์สำหรับแต่งหน้า.....64
- ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์สำหรับเส้นผม.....65
- ผลิตภัณฑ์สำหรับทำความสะอาดเส้นผม.....65
- ผลิตภัณฑ์สำหรับบำรุงเส้นผม.....66
- ผลิตภัณฑ์สำหรับจัดแต่งทรงผม.....66
- อุปกรณ์สำหรับเส้นผม.....67
- ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์สำหรับผิวกาย.....68
- ผลิตภัณฑ์สำหรับทำความสะอาดผิวกาย.....68
- ผลิตภัณฑ์เนื้อให้ผิวกายผ่อนคลาย.....69
- อุปกรณ์สำหรับดูแลผิวกาย.....69
- ผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์สำหรับมือและเท้า.....70
- ผลิตภัณฑ์สำหรับทำความสะอาดมือและเท้า.....70
- ผลิตภัณฑ์สำหรับบำรุงและช่วยทำให้มือและเท้าผ่อนคลาย.....71
- อุปกรณ์สำหรับดูแลมือและเท้า.....71
- กระเป๋าคอมพิวเตอร์.....72

## อาหารเสริม.....73

- อาหารเสริมช่วยลดน้ำหนัก.....75
- อาหารเสริมช่วยในการบำรุงผิว.....76
- อาหารเสริมบำรุงสมอง.....76
- อาหารเสริมบำรุงร่างกาย.....77
- อาหารเสริมบำรุงตา.....77

- อาหารเสริมเพิ่มความสูง.....78
- อาหารเสริมบำรุงสุขภาพ.....78

## ของสะสม & ของเก่า.....78

- แสตมป์.....81
- เหรียญ ชนบัตร.....81
- ของเล่นโบราณ.....82
- ตุ๊กตา.....82
- โมเดล นวโมเดลต่างๆ.....83
- ของแถมสินค้า.....83
- สินค้าจากภาพยนตร์.....84
- นิตยสารเก่า.....84
- กล้อง.....85
- เฟอร์นิเจอร์เก่าของใช้โบราณ.....86
- นระเครื่อง.....86

## งานแฮนด์เมด.....87

- สินค้าที่ทำจากผ้า.....89
- สินค้าที่ทำจากหนัง.....89
- สินค้าที่ทำจากไหมพรม.....90
- สินค้าที่ทำจากการปั้น.....90
- สินค้าที่ทำจากแก้ว กระຈก.....91
- สินค้าที่ทำจากเรซิน.....91
- สินค้าจักสาน.....92
- ศิลปะดิจิทัล.....92

## อุปกรณ์ไอที.....93

- เครื่องคอมพิวเตอร์ โน้ตบุ๊ก อุปกรณ์เสริม.....94
- โทรศัพท์มือถือ และอุปกรณ์เสริม.....95
- สินค้าที่มีขายใน iStudio.....95

## เฟอร์นิเจอร์และอุปกรณ์สำนักงานมือหนึ่งและมือสอง.....96

- เฟอร์นิเจอร์.....98

# Content

|                                          |     |                                          |     |
|------------------------------------------|-----|------------------------------------------|-----|
| • อุปกรณ์สำนักงาน.....                   | 98  | Shopping Tips.....                       | 124 |
| เครื่องใช้ไฟฟ้า.....                     | 99  | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 124 |
| ของใช้สำนักงานแต่งงาน.....               | 101 | เดอะ แพลทินัม แฟชั่นมอลล์.....           | 125 |
| • งานเซรามิค.....                        | 103 | View point.....                          | 126 |
| • งานจากสบู่.....                        | 103 | Shopping Tips.....                       | 126 |
| • งานจากโลหะ.....                        | 104 | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 126 |
| สินค้าในกลุ่มรถยนต์.....                 | 105 | ที่จอดรถโซน 2 ประตูน้.....               | 127 |
| • อุปกรณ์แต่งรถยนต์.....                 | 107 | โซนที่ 3 ท่านระจันท์ วังหลัง             |     |
| • อุปกรณ์ดูแลรักษารถยนต์.....            | 107 | ตลาดนัดท่านระจันท์.....                  | 128 |
| • อะไหล่รถยนต์.....                      | 108 | View point.....                          | 130 |
| แหล่งซื้อผลิตภัณฑ์.....                  | 109 | Shopping Tips.....                       | 130 |
| โซนที่ 1 จตุจักร                         |     | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 130 |
| ตลาดนัดจตุจักร.....                      | 110 | ตลาดวังหลัง.....                         | 131 |
| Shopping Tips.....                       | 113 | View point.....                          | 133 |
| View point.....                          | 113 | Shopping Tips.....                       | 133 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 114 | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 133 |
| จตุจักรตลาดนัดติดแอร์ (เจเจมอลล์).....   | 115 | ที่จอดรถโซน 3 ท่านระจันท์ วังหลัง.....   | 134 |
| View point.....                          | 116 | โซนที่ 4 รัชดา                           |     |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 117 | ตลาดนัดรัชดาไนท์บาซาร์.....              | 135 |
| ตลาดนัดรถไฟ จตุจักร.....                 | 118 | View point.....                          | 136 |
| Shopping Tips.....                       | 119 | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 136 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 119 | ตลาดคนพร้อมรถาไนท์มาซา.....              | 137 |
| ห้างสรรพสินค้ายูเนี่ยนมอลล์.....         | 120 | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 137 |
| Shopping Tips.....                       | 121 | ที่จอดรถโซน 4 รัชดา.....                 | 138 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 121 | โซนที่ 5 เมืองทองธานี                    |     |
| ที่จอดรถโซน 1 จตุจักร.....               | 122 | ตลาดนัดต้นประดู่.....                    | 139 |
| โซนที่ 2 ประตูน้                         |     | นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 139 |
| ตลาดสดประตูน้.....                       | 123 | ตลาดนัดใหญ่เมืองทอง.....                 | 140 |
| View point.....                          | 124 | Shopping Tips.....                       | 141 |



# Content

|                                          |     |
|------------------------------------------|-----|
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 141 |
| ที่จอดรถโซน 5 เมืองทองธานี.....          | 142 |
| โซนที่ 6 เขียวราช สะพานนุทข              |     |
| สำเนียง.....                             | 143 |
| Shopping Tips.....                       | 144 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 144 |
| นาทุรต.....                              | 145 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 146 |
| ตลาดคลองถม.....                          | 147 |
| Shopping Tips.....                       | 148 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 148 |
| เวียงนครเกษม.....                        | 149 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 150 |
| ถนนเสือป่า.....                          | 151 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 152 |
| สะพานเหล็ก.....                          | 153 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 154 |
| ตลาดสะพานนุทข.....                       | 155 |
| View point.....                          | 156 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 156 |
| ที่จอดรถโซน 6 เขียวราช สะพานนุทข.....    | 157 |
| โซนที่ 7 ไบเบี                           |     |
| ไบเบี.....                               | 158 |
| Shopping Tips.....                       | 159 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 159 |
| ถนนพหลวง.....                            | 160 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง..... | 161 |
| ที่จอดรถโซน 7 ไบเบี.....                 | 162 |

|                                                     |     |
|-----------------------------------------------------|-----|
| โซนที่ 8 ตั้งอู่เสีง                                |     |
| ตั้งอู่เสีง.....                                    | 163 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง.....            | 164 |
| ที่จอดรถโซน 8 ตั้งอู่เสีง.....                      | 165 |
| โซนที่ 9 ตะวันนา                                    |     |
| ตลาดนัดตะวันนา.....                                 | 166 |
| Shopping Tips.....                                  | 167 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง.....            | 167 |
| ที่จอดรถโซน 9 ตะวันนา.....                          | 168 |
| โซนที่ 10 แม่สาย ทำนัเหล็ก                          |     |
| ตลาดแม่สาย-ทำนัเหล็ก.....                           | 169 |
| Shopping Tips.....                                  | 170 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง.....            | 171 |
| ที่จอดรถโซน 10 แม่สาย ทำนัเหล็ก.....                | 172 |
| โซนที่ 11 โรงเกลือ                                  |     |
| ตลาดโรงเกลือ (ตลาดชายแดนบ้านคลองลึก).....           | 173 |
| View point.....                                     | 175 |
| Shopping Tips.....                                  | 175 |
| นิกิต เวลาเปิด-ปิด ข้อมูลการเดินทาง.....            | 176 |
| ที่จอดรถโซน 11 โรงเกลือ.....                        | 177 |
| นำเข้สินค้าจากแดนไกล.....                           | 178 |
| ขั้นตอนการส่งสินค้าจากต่างประเทศ.....               | 178 |
| ดำเนินการส่งซื้อเอง.....                            | 178 |
| ดำเนินการส่งซื้อผ่านบริษัทที่รับนำเข้สินค้า.....    | 179 |
| ข้อมูลเพิ่มเติมสำหรับการส่งสินค้าจากต่างประเทศ..... | 179 |
| ส่วนที่ 1 ภาษ้นำเข้.....                            | 179 |
| ส่วนที่ 2 วิธีการจัดส่งสินค้า.....                  | 180 |
| ส่วนที่ 3 ค้นหาบริษัทนำเข้สินค้า.....               | 181 |

# Welcome Market Online

ยินดีต้อนรับเข้าสู่ตลาดออนไลน์  
สำหรับมือใหม่หัดขายทุกคนค่ะ ผู้เขียน  
คิดว่าความฝันหนึ่งที่ทุกคนมีอยู่ในใจลึกๆ  
คือ การมีธุรกิจเป็นของตัวเอง แต่กระนั้น  
การจะลงทุนในภาวะเศรษฐกิจแบบนี้ก็ดู  
เสี่ยงเกินไป เพราะไหนจะค่าที่ ค่าตกแต่งร้าน  
ค่าลูกจ้างเฝ้าร้าน ค่าเดินทาง ค่าผ่อนค่านี้  
อีกสารพัด ลองคิดคำนวณดูแล้วถ้าทำได้คงจะ  
หมดไปกับค่าต่างๆ เหล่านี้ซะส่วนใหญ่ แต่  
เดี๋ยวนี้มีหนทางที่ง่ายกว่า เงินลงทุนก็ไม่  
สูงมาก แถมความฝันที่จะเป็นเจ้าของกิจการ  
ก็ไม่ไกลเกินเอื้อม นั่นก็คือ การเปิดร้านค้า  
ออนไลน์นั่นเองค่ะ





หลายคนสงสัยว่า เปิดร้านค้าออนไลน์แล้วจะขายได้หรือ? ข้อสงสัยข้อนี้ถือเป็นข้อสงสัยยอดนิยมที่หลายคนสงสัยแล้วว่าควรจะลงทุนดีหรือไม่ และผู้เขียนเองก็คำนึงถึงข้อนี้เช่นกัน และไม่รอช้าที่จะหาคำตอบโดยการเข้าไปพูดคุยกับเจ้าของร้านค้าออนไลน์หลายต่อหลายคน และได้คำตอบกลับมาจากหลายๆ คนที่คล้ายกันว่า ตอนแรกแค่ทำเป็นอาชีพเสริมเท่านั้น แต่รายได้กลับมากกว่าเงินเดือนประจำซะอีก บางคนถึงกับลาออกจากงานประจำเพื่อมาดูแลอย่างจริงจัง คอยจัดโปรโมชั่นพิเศษเพื่อเรียกลูกค้าใหม่ๆ และรักษาลูกค้าประจำไว้อีกด้วยค่ะ





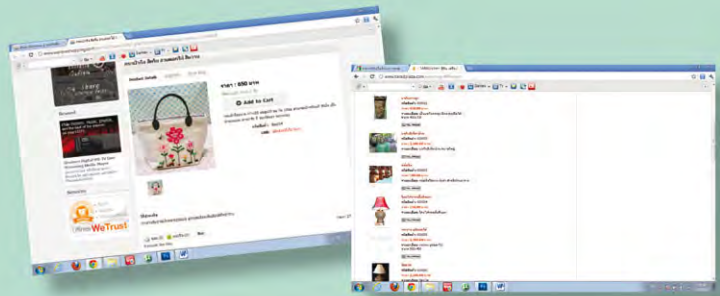


และหากมือใหม่หัดขายคนไหนที่มีใจรัก  
การขาย แต่ตอนนั้นยังคิดไม่ออกว่า ร้านของเรา  
จะขายอะไร ผู้เขียนขอแนะนำว่าควรเริ่มจาก  
ความถนัดของตัวเองหรือจากแหล่งการผลิตที่  
เรามีก่อน เพราะเป็นอะไรที่ง่ายที่สุด แต่หากใคร  
ยังคิดไม่ออกอยู่ดี ผู้เขียนก็ได้ไปรวบรวมข้อมูล  
สินค้าที่ขายได้ ขายแล้วโดนใจลูกค้า 10 อันดับแรก  
เพื่อมาประกอบความคิดของอนาคตเจ้าของ  
กิจการร้านค้าออนไลน์มาลงในหนังสือเล่มนี้เป็น  
ที่เรียบร้อยแล้วค่ะ และผู้เขียนเองก็หวังว่าจะช่วย  
ประกอบการตัดสินใจของมือใหม่หัดขายได้นะคะ  
แน่นอนว่าสินค้าขายดีที่ผู้เขียนรวบรวมมานี้ก็  
ไม่ได้คิดเองเออเองหรอกนะคะ เป็น 10 อันดับแรก  
ที่เว็บไซต์ให้บริการร้านค้าออนไลน์ทั้งหลายเป็น  
คนรวบรวมข้อมูลมาให้แล้ว ดังนั้น ขอให้ผู้อ่าน  
มั่นใจได้เลยว่า เป็นสินค้าที่ขายดิบขายดีในโลก  
ออนไลน์กันจริงๆ



สำหรับมือใหม่หัดขายคนไหนที่ตัดสินใจ  
ได้แล้วว่าจะขายอะไร แต่นึกถึงก็ยังไม่ออกว่า  
จะไปหาซื้อสินค้าต่างๆ จากที่ไหน ก็ไม่ต้องไปไหนไกล  
เพราะผู้เขียนได้รวบรวมแหล่งขายพร้อมทั้งเทคนิค  
การซื้อสินค้าจากแหล่งขายนั้นๆ เรียกได้ว่า ทรค  
เทคนิคต่างๆ ที่อยู่ในหนังสือเล่มนี้จะช่วยให้ผู้อ่าน  
ที่เริ่มต้นจะขายสินค้าออนไลน์ได้ง่ายมากขึ้น  
คิดดูนะคะ ถ้าเราต้องเดินทางไปสถานที่หนึ่งโดย  
ไม่มีข้อมูล ไม่มีไกด์นำทาง อะไรรออยู่ตรงไหนบ้าง  
ก็ต้องสอบถามแก้ปัญหาเฉพาะหน้ากันไปเรื่อยๆ  
แบบนี้ต้นทุนการหาสินค้าเข้าร้านสูงขึ้นแน่นอน  
ร้านค้าเปิดใหม่อย่างของเราจะต้องมีต้นทุนสินค้า  
ที่ต่ำให้มากไว้ก่อน เพราะเราหลีกเลี่ยงการต่อสู้ด้าน  
ราคาไม่ได้แน่นอนค่ะ และหนังสือเล่มนี้ก็รวบรวม  
แหล่งหาสินค้าที่ผู้เขียนและทีมงานได้เดินทางไป



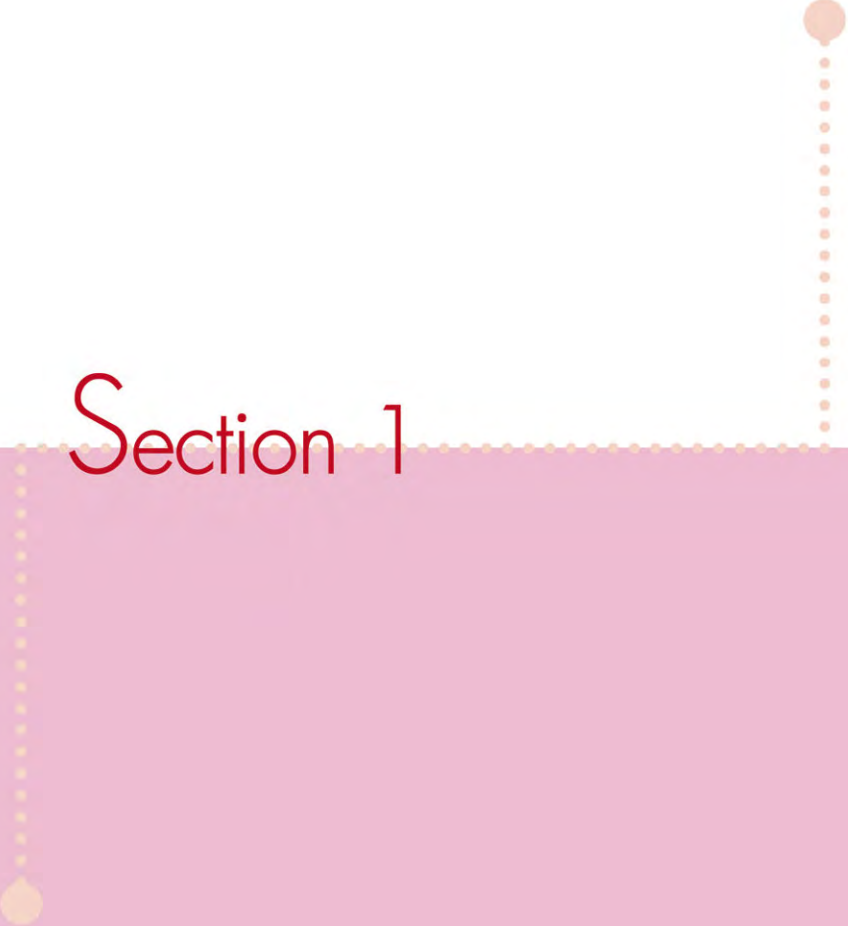


สำรวจตรวจสอบมาแล้วว่า เป็นแหล่งสินค้านอกจาก  
จะต้นทุนต่ำแล้ว ยังนำมาสร้างรายได้บนอินเทอร์เน็ต  
ได้อย่างแน่นอนอีกด้วย เรียกว่าเล่มนี้เล่มเดียวมือใหม่หัด  
ขายสามารถเปิดร้านออนไลน์ได้อย่างสมบูรณ์แบบ  
เลยทีเดียวนะ

ผู้เขียนหวังเป็นอย่างยิ่งว่า หนังสือเล่มนี้จะเป็น  
คู่มือที่ช่วยให้มือใหม่หัดขายเป็นเจ้าของร้านค้าออนไลน์  
ได้อย่างมืออาชีพ และสร้างผลกำไรและรายได้อย่าง  
มหาศาล หรืออย่างน้อยที่สุดก็เป็นแนวทางให้ผู้อ่านได้  
สร้างรายได้เสริมให้กับอาชีพประจำ เศรษฐกิจยุคนี้ที่ข้าว  
ของแพงขึ้นแต่รายได้ของเรายังคงที่เท่าเดิม สิ่งใดที่จะสร้าง  
รายได้จากการที่ไม่ต้องลงทุนมากมาย ก็เป็นแนวทางที่  
น่าสนใจมากอยู่แล้ว หลายคนหลายท่านที่ประสบความสำเร็จ  
ในการเปิดร้านออนไลน์ก็เริ่มจากการทดลองตรงนี้  
นี่แหละค่ะ



# Section 1



## สินค้าจัดโดนใจ

ในส่วนนี้ผู้เขียนจะพูดถึงสินค้าที่บรรดามือใหม่หัดขายทั้งหลายควรจะนำมาพิจารณาเป็นอันดับต้นๆ ในการเลือกของเข้าร้านออนไลน์กัน ก็เหมือน... ทั้ง 10 หมวดนี้ได้ผ่านกระบวนการคัดกรองการหาข้อมูลมาเรียบร้อยแล้ว ทั้งหมดนี้ขายดี ขายได้ ไม่ต้องมานั่งเสียใจภายหลังว่า ลงทุนไปเสียเปล่าแถมยังเข้าเนื้อตัวเองอีก ซึ่งสินค้าทั้ง 10 หมวดนี้ ได้แก่ หมวดแฟชั่น หมวดเสริมความงาม หมวดอาหารเสริม หมวดของสะสมและของเก่า หมวดงานแฮนด์เมด หมวดอุปกรณ์ไอที หมวดเฟอร์นิเจอร์อุปกรณ์สำนักงาน หมวดเครื่องใช้ไฟฟ้า หมวดของชำร่วย และสุดท้ายคือ หมวดรถยนต์ เราจะเปิดขายสินค้าประเภทไหน อันนี้ก็ต้องขึ้นอยู่กับความถนัดของมือใหม่หัดขายแต่ละคนแล้วล่ะ แต่สำหรับใครที่ยังไม่มีข้อมูลล่ะก็ ลองพิจารณาเนื้อหาต่อจากนี้ได้เลย

## หมวดแฟชั่น

สินค้าที่มีมือใหม่หัดขายอย่างเราๆ ควรนึกถึงเป็นอันดับแรกคงจะเป็นอะไรไปไม่ได้ นอกจากสินค้าที่จำเป็นต้องใช้ในชีวิตประจำวันอย่างพวกเสื้อผ้าเครื่องประดับนั่นเองค่ะ แต่จะให้หาเสื้อผ้าเป็นป่าเต็มคาสไปใส่กระຈັบก็เห็นจะไม่ไหว เพราะอย่างน้อยก็ต้องตามเทรนด์อินกระแสกันบ้างนิดนึง เรียกว่าตอนนี้เทรนด์เป็นยังไงก็ຈັบใส่เข้าร้าน เพียงแค่นี้เหล่าบรรดานักช้อปทั้งหลายไม่มีพลาดแน่นอน

ว่าแล้วอย่างแรกเราต้องหาจุดยืนของร้านก่อนว่า เราอยากได้กลุ่มลูกค้าแบบไหน เป็นผู้ขายหรือว่าผู้หญิง สไตล์เสื้อผ้าเป็นอย่างไร จะเป็นเสื้อผ้ามือหนึ่งหรือว่ามือสอง หรือจะเป็นเสื้อผ้าที่ซื้อมาเป็นโหลๆ ทัวไปแล้วแต่งเติมหยิบโน่นจิบนั้นมาปักถักร้อยเข้าไป ใส่ลูกไม้ป้ายสีเพื่อให้ออกมาดูดีมีหนึ่งเดียวในโลกก็ไม่ว่ากัน แต่ต้องคำนึงไว้เสมอว่า สินค้าทุกชิ้นต้องมีคุณภาพ เพื่อที่ลูกค้าที่ซื้อไปจะได้ติดใจกลับมาซื้ออีก

เครื่องประดับถือเป็นอีกสิ่งหนึ่งที่ทำให้การแต่งตัวดูดีขึ้น ก็แหลม... จะให้ใส่เสื้อผ้าจิดๆ ไฉนๆ ก็คงจะไม่น่าสนใจ เพราะฉะนั้นเหล่าบรรดานักช้อปทั้งหลายก็ไม่พลาดที่จะหาส่วนผสมมาเติมเต็มให้สวยพร้อมตั้งแต่หัวจรดเท้า และนี่เองก็เป็นอีกช่องทางให้มือใหม่หัดขายอย่างเรามีรายได้เสริมเพิ่มให้กระเป๋าทุงได้นั่นเองค่ะ

หากเรายังเคັงคัวว่ารู้จุดยืนอยู่ เราลองมาแบ่งหมวดนี้แบบง่ายๆ ดังนี้

